

EDGE COMPUTING VS CLOUD,

o bătălie în plină desfășurare



Afacerea ta, în cloud

Importanța securității
pentru edge computing



M247 este unul dintre furnizorii de conectivitate și infrastructură cu cea mai rapidă creștere în Europa, Asia, Statele Unite ale Americii și Australia.

Nu toate serviciile de cloud sunt la fel. Țintește sus cu **M247Cloud**.



Public Cloud



Private Cloud



Hybrid Cloud

Operăm în București două
centre de date moderne,
la standard Tier3

Vertiv™ XR App Corner

Jump into a 360° virtual experience
of Vertiv products & capabilities



Vertiv™ XR App Corner

Vertiv Romania | emea.ro.hello@vertiv.com





pag. 6

Cele mai importante 6 tendințe cloud în 2023

CUPRINS

ANALIZA

- 2 Edge computing vs cloud, o bătălie în plină desfășurare
- 6 Cele mai importante 6 tendințe cloud în 2023
- 20 Trei aspecte importante la migrarea în cloud
- 24 Sfaturi pentru directorii IT
- 32 O afacere solidă

APLICATII

- 15 Aplicațiile business în Azure

EDGE COMPUTING

- 10 Rolul bazei de date în edge computing
- 14 Importanța securității pentru edge computing
- 28 Transformarea zonelor edge cu Project Frontier Software Platform

SECURITATE

- 18 Acces din cloud, date hardware și analize precise -Tendențele în aplicațiile software de management video pentru 2023
- 22 Dell Technologies consolidează reziliența cibernetică cu inovații în domeniul protecției și securității datelor în multicloud
- 26 O nouă soluție de identitate în cloud

- 31 Elaborați și practicați o bună igienă cibernetică

SERVICII

- 16 Curățenia de primăvară în informații critice de business: importanță, proces, soluții data center
- 25 Workplace Pure, platforma de servicii cloud pentru simplificarea activităților de lucru cu documentele
- 25 E.ON Energie România migrează facturarea în cloud

SOLUTII

- 4 Afacerea ta, în Cloud: tehnologie smart și de încredere pentru business-uri performante
- 8 Vertiv aduce tehnologie de consum clienților centrelor de date, printr-o aplicație de realitate augmentată
- 11 Sistemele funcționale PrismaSeT 6300 de la Schneider Electric – fiabile și conectate la cloud
- 12 Ați decis să vă transferați activitatea în cloud? Trei lucruri la care să fiți atenți
- 31 Symantec Enterprise Cloud: o singură soluție de securitate pentru cele mai complexe nevoi
- 27 Cloud-ul hibrid sprijină adoptarea de tehnologii noi



Cristian Darie
cristian.darie@clubitc.ro
Director general

REDACȚIE
Andrei Marian
Cristina Manea
revista@clubitc.ro

ANALIȘTI
Bogdan Marchidanu

DTP
Georgiana Iosef
Art Director

ADVERTISING
revista@clubitc.ro

FOTO
Iustinian Scărlătescu

Club IT&C este
marcă înregistrată



Str. Răchitașului nr. 6, sector 5,
București; C.P. 51 - 43
Tel.: (021) 420.02.04
E-mail: revista@clubitc.ro
Web: www.clubitc.ro
ISSN 1583 - 5111

Editorul nu își asumă
responsabilitatea conținutului
materialelor furnizate de firme.

Edge computing vs cloud, o bătălie în plină desfășurare

Edge computing nu este un panaceu universal, dar momentul apariției acestei tehnologii este impecabil. Mediul cloud este prea lent pentru a satisface nevoile celor mai multe dispozitive edge, ceea ce face imperioasă mutarea procesării de date mai aproape de echipamente. **de Bogdan Marchidanu**

O astfel de situație poate fi greu de tolerat pentru unele firme care recent au mutat totul în cloud sau sunt pe cale să o facă. Ea este o pilulă mai degrabă amară și pentru furnizorii de servicii de cloud public. Însă folosirea edge computing astfel nu este nici măcar o noțiune nouă.

Așadar, unde sunt dovezile că edge computing tinde să înlocuiască mediile cloud ca tehnologie de lucru? Există mai multe exemple la ora actuală, iar printre ele se numără:

Telecomunicații, unde edge computing întărește rețelele de furnizare conținut

și permite implementarea de funcții de rețele virtuale pentru implementări viitoare 5G;

Producția, unde activează linii de producție și depozite inteligente și eficiente prin robotică avansată și fuziune între senzori (real time analytics și acțiune bazată pe date de la IoT/senzori);

Transporturi și logistică, unde permite folosirea de vehicule ghidate și mașini autonome, precum și progrese în monitorizarea mărfurilor și sisteme inteligente de transport;

Comerț, unde activează o experiență nouă pentru clienți via oglinzi inteligente, carucioare inteligente, self-checkout,

semnături digitale, publicitate țintită și monitorizare și înlocuire în timp real a inventarului.

Între timp, colectarea ieftină de date, mai buna utilizare a energiei electrice și folosirea rețelelor și dispozitivelor existente conferă acestei tehnologii posibilități practic infinite de viitor. Date fiind toate acestea, specialiștii susțin că în cele din urmă edge computing va învinge în bătălia cu mediul cloud. Sau cel puțin va câștiga în asemenea măsură încât climatul de afaceri se va schimba permanent.





M247 este unul dintre furnizorii de conectivitate și infrastructură cu cea mai rapidă creștere în Europa, Asia, Statele Unite ale Americii și Australia.

Credem în creșterea productivității afacerii prin inovație, pasiune și excelență. Misiunea noastră este să oferim mai multă conectivitate și o viteză mai rapidă, astfel încât afacerea ta să poată beneficia de acces flexibil într-o rețea globală sigură, 24/7.

Nu toate serviciile de cloud sunt la fel. Țintește sus cu M247Cloud.



Public Cloud



Private Cloud



Hybrid Cloud



Infrastructură de ultimă generație



Scalare rapidă



Customizare și mentenanță



Suport la cel mai înalt nivel



Fără costuri ascunse

Operăm în București două centre de date moderne, la standard Tier3

Aceste centre de date includ:

- Control acces restricționat
- Verificarea accesului pe baza de ID și coduri de acces
- Supraveghere video cu circuit închis (CCTV) și parcare privată
- SLA 99.97% pentru sistemul de răcire și alimentare cu energie electrică, cu generator redundant 2(N+1) și autonomie de 24 de ore

Contactează-ne pentru mai multe detalii:

**www.m247.com/ro-ro/
office@m247.com**



Afacerea ta, în Cloud: tehnologie smart și de încredere pentru business-uri performante

Vodafone Business oferă tehnologia potrivită pentru a crește performanța oricărei afaceri cu soluțiile de tip Cloud. Mizând pe flexibilitate și reducerea costurilor, funcționarea unui business poate fi asigurată eficient, prin rularea din Cloud a aplicațiilor necesare fluxului zilnic de lucru, fără alte echipamente, spațiu fizic dedicat sau echipă de instalare și mentenanță.

Server dedicat: gândit pentru nevoile exclusive ale fiecărei afaceri

Unul dintre cele mai importante elemente ale soluțiilor Cloud este infrastructura performantă pentru datele cu care operează afacerile. Serverele devin, astfel, esențiale pentru business-urile care vor să lucreze în colaborare pe o rețea și au nevoie de o locație centrală pentru fișiere, aplicații comune sau alte resurse utilizate frecvent.

Un server dedicat este un sistem performant de găzduire fizică, configurat după cerințele beneficiarului. Vodafone Business oferă consultanță în alegerea configurației optime a echipamentelor, în funcție de nevoile specifice ale fiecărei afaceri, alături de costuri reduse (fără investiții inițiale în echipamente), securitate (risc redus de pierdere a datelor și informațiilor prin găzduirea într-un Data Center sigur) și control (managementul echipamentelor este realizat de către persoanele desemnate din fiecare business, de la distanță, oricând este necesar, utilizând doar o conexiune de date).

Virtual Private Server: server virtual pentru toate datele

Soluția de Virtual Private Server asigură stocarea sigură și procesarea eficientă a datelor unei companii. Astfel, toate aplicațiile și munca realizată în cadrul companiei pot fi păstrate fără grijă prin

soluția de server virtual, care rulează pe o infrastructură fizică dedicată, instalată în cluster. Serviciul este oferit în regim „as a service”, prin intermediul unui data-center. Soluția include o licență de operare, oferită gratuit, bazată pe sistemul de operare Linux: Debian, CentOS sau Ubuntu. Printre avantajele acestei soluții se numără siguranța (risc redus de pierdere a informațiilor sau de apariție a problemelor de securitate), scalabilitatea (adaptarea rapidă a resurselor de procesare, stocare și primirea de actualizări constante ale capacităților de procesare, stocare și ale sistemelor de operare), costurile reduse (nu

sunt necesare investiții în echipamente, ci doar costuri operaționale – abonament lunar), dar și performanța (platformă disponibilă 24/7, cu putere mare de procesare – High Performance Computing, virtualizată prin tehnologia VMware). Aceste soluții pot fi partenerul de încredere al oricărei afaceri, garantând siguranță (risc minim de pierdere a informațiilor sau de probleme de securitate), costuri scăzute (optimizarea costurilor alocate spațiului fizic necesar pentru echipamente), performanță (platforme disponibile 24/7 și putere mare de procesare) și eficiență (un flux de lucru mai simplu și mai productiv).





CELE MAI
IMPORTANTE6 tendințe cloud
în 2023

Una dintre cele mai evidente tendințe cloud în 2023 va fi că adopția devine necesitate. Climatul economic pe care îl traversăm obligă tot mai multe companii să caute soluții pentru depășirea crizei stocurilor de echipamente și a lipsei specialiștilor IT, pentru a răspunde cerințelor tot mai mari de disponibilitate și securitate, dar și pentru a face față creșterii accelerate a prețurilor la energie. Toate aceste probleme pot fi rezolvate – total sau parțial – prin migrarea în cloud.

Organizațiile au înțeles deja acest lucru și efectul este vizibil în creșterea cheltuielilor cu **serviciile cloud**, care au ajuns să reprezinte o treime (32,9%) din totalul cheltuielilor cu IT-ul. Pentru servere și stocare, procentul este deja de 43% și va depăși 50% în următorii doi ani, conform datelor publicate în luna septembrie de IDC. Cloud-ul este însă un ecosistem tehnologic foarte complex, care se extinde constant, atât ca nivel de adopție, cât și ca ofertă de servicii. Pentru a vă oferi o perspectivă reală asupra evoluției, am extras din

estimările analiștilor o sinteză a celor mai importante tendințe cloud în 2023.

Top tendințe cloud în 2023

IaaS și PaaS vor fi motoarele creșterii pieței cloud

Conform estimărilor analiștilor **Gartner**, cheltuielile companiilor cu cloud-ul public vor crește cu 20,7% , ajungând la aproape 592 de miliarde USD la nivel global – ceea ce înseamnă cu peste 100 de miliarde USD

mai mult decât în 2022.

Cea mai mare creștere se va înregistra pe zona Infrastructure-as-a-service (IaaS). Saltul de 29,8% este alimentat în principal de proiectele de modernizare a infrastructurilor IT demarate de organizații pentru a minimiza riscurile și optimiza costurile prin economii CaPex.

Achizițiile Platform-as-a-Service (PaaS) vor fi și ele peste media de 20%, înregistrând un ritm de creștere anual de 23.2%, în timp ce oferta Software-as-a-Service se va situa sub, cu un CAGR de 16,8% în 2023. Cele

două sectoare se află însă într-o relație de interdependență – dezvoltarea aplicațiilor SaaS necesită specialiști cu experiență și competențe, ceea ce, în contextul deficitului global de personal IT calificat, înseamnă costuri salariale mari. Oferta PaaS poate compensa acest aspect, prin generarea eficientă și automată de cod pentru aplicațiile livrate as-a-Service.

Multi-cloud-ul va deveni o abordare standard

Un alt element care va contribui la creșterea cheltuielilor cu cloud-ul public este extinderea adopției multi-cloud. Conform **estimărilor jucătorilor din piață**, cea mai mare creștere se va înregistra în rândul companiilor mici – al căror procent va ajunge la 79% în 2023 (față de 60% în 2021) – și mijlocii (84% față de 76%), în timp ce în rândul companiilor mari va fi de 94%. La o medie de peste 85%, este explicabil de ce multi-cloud-ul ocupă o poziție de vârf în top tendințe cloud în 2023.

Trecerea de la un furnizor unic la multi-cloud este facilitată de diversificarea ofertei, dar și de utilizarea aplicațiilor containerizate, care pot fi portate rapid din infrastructurile on-premises pe și între diverse platforme cloud, eliminând astfel dependența de tehnologiile proprietare.

Vor crește investițiile în serviciile cloud de securitate

Migrarea în cloud asigură beneficii solide, însă expune organizațiile la o nouă categorie de riscuri de securitate cu care nu sunt familiarizate. Este o schimbare importantă, în contextul în care majoritatea cheltuielilor cu securitatea sunt încă direcționate către infrastructurile on-premises. Pe de altă parte însă, mediile cloud au un nivel crescut de complexitate, integrând o gamă largă de tehnologii și procese, și nu pot fi protejate cu o soluție universal valabilă.

Din acest motiv, **serviciile de securitate** special dezvoltate pentru a reduce riscurile și îmbunătăți conformitatea mediilor cloud sunt tot mai căutate. Piața de

Cloud Security Services a înregistrat în intervalul 2017-2022 un ritm de creștere de aproximativ 26%, iar în 2023 va ajunge la o valoare de peste 41,6 miliarde USD.

Adopția AI va impulsiona utilizarea serviciilor cloud

Utilizarea tehnologiilor de inteligență artificială devine din ce în ce mai populară în mediul enterprise. Conform „**Global AI Adoption Index 2022**”, la nivel global 35% dintre companii utilizează deja soluții AI, în timp ce 42% le testează.

Colectarea, procesarea și analiza volumelor mari de date, antrenarea algoritmilor de Machine Learning etc. necesită însă resurse mari de putere de procesare și de stocare. Utilizarea lor în regim as-a-Service este mai rentabilă economic, facilitează dezvoltarea rapidă a aplicațiilor și automatizărilor și crește eficiența echipelor DevOps. **Cloud-ul** este o alegere confirmată – conform unui **studiu McKinsey**, anul trecut 64% dintre companiile care utilizau tehnologiile AI își rulau workload-urile din cloud-ul public sau din medii hibride.

FinOps va deveni o prioritate

Extinderea adopției multi-cloud complică viața companiilor, care întâmpină tot mai multe dificultăți în monitorizarea și controlul cheltuielilor, modelele uzuale fiind complexe și cu un nivel scăzut de predictibilitate. Pentru a depăși aceste provocări, tot mai multe companii adoptă metodologia FinOps pentru a obține vizibilitate și pentru a se asigura că resursele sunt alocate și utilizate într-un mod optim. **Conform IDC**, anul viitor 80% din companiile care utilizează servicii cloud vor analiza și testa noua abordare, chiar dacă nu vor folosi această denumire. Deși FinOps pare să nu fie un „new entry”, ținerea cheltuielilor sub control reprezintă o prioritate universal valabilă, care justifică includerea sa în top tendințe cloud în 2023.

Furnizorii locali și de servicii dedicate pe verticale vor fi la mare căutare

Conceptul de „Cloud sovereignty” nu este nou, dar a revenit în prim-plan o

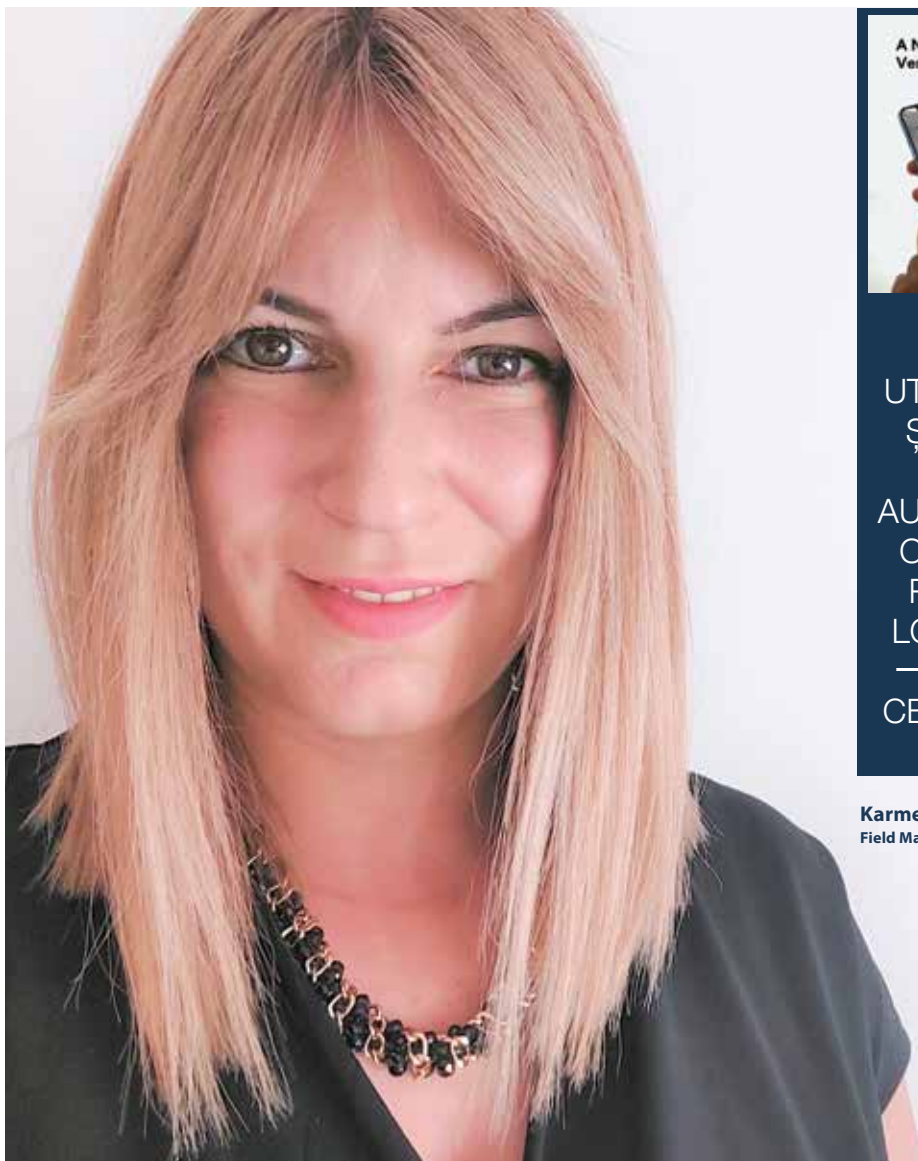
dată cu schimbările survenite în contextul geopolitic. Efectele se văd – un studiu recent arată că 71% dintre companii intenționează să țină cont de el în alegerea furnizorilor pentru a preîntâmpina problemele de conformitate, iar 67% – pentru a obține control și transparență asupra a ceea ce se întâmplă cu datele lor în cloud.

Pe de altă parte, **furnizorii de servicii cloud** specializate pe industrii sunt tot mai căutați. Potențialul pieței globale de Industry Cloud Services este estimat la aproximativ 640 de miliarde USD, iar Gartner preconizează că până în 2027 mai mult de 50% dintre companii vor adopta astfel de servicii.

România și nevoia de cloud

România are o nevoie acută de cloud computing, fiind singura tehnologie care livrează beneficiile dorite de companii și instituții fără să pună însă presiune pe bugetele de investiții. Dacă la nivelul statelor UE, conform statisticilor **Eurostat**, anul trecut 41% dintre companii utilizau cloud-ul, acest procent este de doar 14% în România. Dacă ne raportăm la campioni – Suedia și Finlanda, unde gradul de utilizare este de 75% – decalajul este și mai mare și explică, într-o oarecare măsură, și diferențele de productivitate dintre companiile românești și cele scandinave. Cloud-ul este doar una dintre componentele economiei digitale, dar care susține cele mai diverse procese de afaceri, de la gestiunea resurselor, la comerț electronic. Extinderea adopției la nivel național ar permite unui număr tot mai mare de companii locale să-și digitalizeze modul de lucru, folosind soluții de nouă generație. Evoluțiile piețelor mature din Vest arată clar că utilizarea tehnologiei și cu precădere a cloud-ului au un efect direct asupra creșterii productivității muncii și, implicit, a profitabilității.

Vertiv aduce tehnologie de consum clienților centrelor de date, printr-o aplicație de realitate augmentată



VERTIV™ XR GHIDEAZĂ UTILIZATORII PRIN SELECTAREA ȘI PLASAREA PRODUSELOR, FOLOSIND REALITATEA AUGMENTATĂ, PENTRU A OFERI O DESCRIERE CAPTIVANTĂ ȘI REALISTĂ A PRODUSULUI ÎN LOCAȚIA PE CARE AU ALES-O — FIE CĂ ESTE VORBA DE UN CENTRU DE DATE, BIROU, HOL SAU O SUFRAGERIE.

Karmen Buljat
Field Marketing Director, Europa Centrală și de Est la Vertiv

În prezent, cei mai mari și mai de succes retaileri concurează din ce în ce mai mult pentru a obține atenția consumatorilor și profit, nu numai unul împotriva celuilalt, ci și împotriva Amazon și a efectului Amazon. Rezultatul este un fel de cursă a înarmărilor, concentrată direct pe practicile și tehnologiile pentru experiența clienților. De la platforme de comerț

electronic extinse până la liste de click-uri, comercianții cu amănuntul de toate tipurile și dimensiunile investesc masiv pentru a face interacțiunile cu clienții lor ușoare și satisfăcătoare.

Ar fi incorect și inexact să sugerăm companiilor business-to-business (B2B) să ignore experiența clienților, dar este cu siguranță adevărat că eforturile lor au rămas în urmă față de sectorul business-

to-consumer (B2C). Clienții B2B sunt diferiți, având un proces decizional mai complex, adesea în mai mulți pași, dar factorii de decizie sunt și ei oameni. Și, la fel ca noi toți, ei au fost condiționați prin experiențele lor de consum să se aștepte la interacțiuni semnificative, informative și tranzacții fluide și rapide.

Aceste așteptări există indiferent dacă aceștia cumpără o ciocolată, o nouă



pereche de skiuri sau, mai relevant pentru această discuție, un nou sistem de alimentare neîntreruptibilă (UPS). Companiile B2B care recunosc că aceste tendințe de consum sunt tendințe comportamentale și se adaptează în consecință, vor deține un avantaj semnificativ pe piața lor. Vertiv se angajează să fie o astfel de companie. Cel mai recent exemplu al acestui angajament este introducerea recentă a aplicației Vertiv™ XR, primul instrument de acest fel al companiei care oferă clienților ei B2B o experiență interactivă la nivel de consumator.

Dezvoltarea aplicațiilor de realitate augmentată se bazează pe nevoia de comoditate a clienților

Aplicația Vertiv XR permite managerilor IT, operatorilor de centre de date și partenerilor de distribuție să vizualizeze soluțiile pentru centrele de date Vertiv în locația pe care ar urma să o ocupe într-o anumită clădire, în același mod în care un proprietar de casă ar putea folosi o aplicație de realitate virtuală pentru a plasa noi modele de canapele sau dulapuri de bucătărie acolo unde

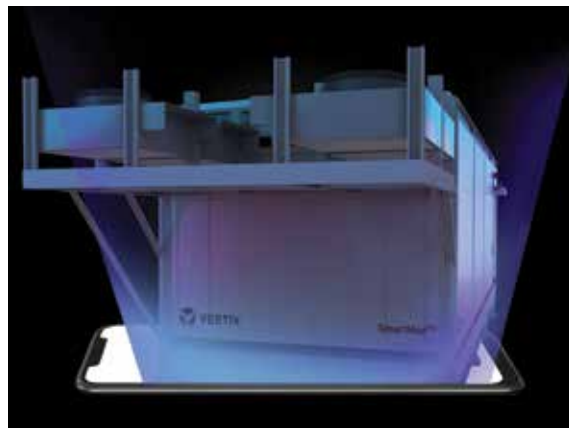
și le dorește, pentru a vedea cum arată. Ghidează utilizatorii prin selecția și plasarea produselor, vizualizând echipamentele de infrastructură a centrului de date, fie că este în locația dorită sau în camera lor de zi. Aplicația le permite utilizatorilor să vadă și să exploreze oricând și oriunde diverse soluții Vertiv și îi încurajează pe utilizatori să rămână implicați dincolo de achiziție și instalare, recomandând soluții complementare. Aplicația simplifică chiar și partajarea pe platformele sociale a întregii experiențe, pentru că dacă nu puteți posta despre asta, chiar putem spune că s-a întâmplat cu adevărat?

Acest instrument este nou în spațiul centrului de date și credem că se compară cu cele mai bune aplicații de realitate augmentată pentru consumatori. Nu suntem singuri în această evaluare. Aplicația Vertiv XR a fost desemnată „Cel mai bun produs sau serviciu de transformare digitală – Întreprindere” la premiile Technology Product Awards

2022 și a primit o evaluare de cinci stele de la IT Channel, care a numit-o „cea mai bună aplicație de realitate augmentată testată în 2022”. Aplicația este disponibilă prin acest link:

<https://vertivxr.page.link/MC-blog>

Desigur, aplicația face parte din inițiativa noastră mai amplă de digitalizare, care se concentrează pe îmbunătățirea experienței de lucru cu Vertiv pentru clienții și partenerii noștri de distribuție. Totul face parte din prioritatea noastră strategică continuă de a fi concentrați pe client și de a crea o valoare crescută pentru clienți, în parte și prin furnizarea de instrumente de cea mai bună calitate.



Rolul bazei de date în edge computing

Conceptul edge computing este simplu

Capacitățile de calcul și stocare sunt în apropierea dispozitivelor, aplicațiilor și utilizatorilor care generează și consumă datele. Odată cu creșterea 5G, cererea de edge computing se va accelera. Cererea pentru latență scăzută continuă să crească, propulsată de tehnologii precum IoT, AI/ML și AR/VR/MR. Deși reducerea latenței, a costurilor cu lățimea de bandă și a rezilienței rețelei sunt factori cheie, un motiv subestimat, dar foarte important, este respectarea politicilor de confidențialitate și guvernanta a datelor, care interzic transferul de date sensibile către serverele cloud centrale pentru procesare.

În loc să se bazeze pe centre de date cloud îndepărtate, edge computing optimizează utilizarea broadband și reduce costurile de latență prin procesarea datelor, asigurând că utilizatorii finali au o experiență pozitivă cu aplicații rapide și disponibile.

Este important ca organizațiile să înțeleagă edge computing, încotro se îndreaptă și aducă o strategie pregătită pentru viitor.

Simplificarea managementului arhitecturilor distribuite

Primele implementări edge computing au fost cloud hibrid personalizat cu aplicații și baze de date pe servere on-prem susținute de back-end cloud. De obicei, un sistem rudimentar de transfer de fișiere batch era responsabil pentru transferul dintre cloud și serverele locale.

Pe lângă costurile de capital (CapEx), costurile operaționale (OpEx) ale gestionării serverelor la nivel local pot fi descurajante. Cu sistemul de transfer de fișiere batch, aplicațiile și serviciile edge ar putea să nu mai aibă date învechite. Plus că sunt cazuri în care găzduirea unui rack

de server la nivel local nu este practică (spațiu limită, putere, răcire etc).

Pentru limita influența OpEx și CapEx, următoarea generație edge computing ar trebui să profite de ofertele de infrastructură administrată de furnizorii de cloud. Principalii jucători din această piață pot reduce semnificativ cheltuielile operaționale pentru gestionarea serverelor distribuite.

Cloud-edge-urile pot stoca și calcula în numele mai multor locații locale, reducând costurile de infrastructură, oferind și acces cu latență redusă la date. În plus, implementările de edge computing pot valorifica lățimea de bandă mare și capacitățile de latență ultra-scazută ale rețelelor de acces 5G cu rețele 5G private gestionate.

Deoarece edge computing se referă la distribuirea stocării și procesării datelor, fiecare strategie edge trebuie să ia în considerare platforma de date. Va trebui determinat dacă și cum baza de date se poate adapta nevoilor arhitecturii distribuite.

Strategii edge pentru viitor

Într-o arhitectură distribuită, stocarea și procesarea datelor pot avea loc în mai multe niveluri: la centrele de date din cloud, în cloud-edge și la nivelul client/dispozitiv. În ultimul caz, dispozitivul

ar putea fi un mobil, un desktop sau hardware personalizat. De la cloud la client, fiecare nivel oferă garanții mai mari de disponibilitate a serviciului și de receptivitate față de nivelul anterior. Colocarea bazei de date cu aplicația de pe dispozitiv ar garanta cel mai înalt nivel de disponibilitate și receptivitate, fără a se baza pe conectivitatea la rețea.

Un aspect cheie al bazelor de date distribuite este capacitatea de a menține datele consistente și sincronizate între aceste diferite niveluri, în funcție de disponibilitatea rețelei. Sincronizarea datelor nu se referă la transferul în bloc sau duplicarea datelor pe aceste insule distribuite. Este capacitatea de a transfera doar subsetul relevant de date la scară, într-o manieră care este rezistentă la întreruperile rețelei.

Provocările guvernantei datelor sunt accentuate într-un mediu distribuit și trebuie să fie un aspect cheie într-o strategie de vârf. De exemplu, platforma de date ar trebui să poată facilita implementarea politicilor de păstrare a datelor până la nivelul dispozitivului.



Sistemele funcționale PrismaSeT 6300 de la Schneider Electric – fiabile și conectate la cloud

Schneider Electric lansează PrismaSeT 6300, cea mai nouă generație de sisteme funcționale, care permite realizarea tablourilor de distribuție de joasă tensiune, până la 6300A.

Noua gamă asigură un nivel ridicat de fiabilitate și conectivitate încorporată în cloud, în acest fel permițând accesul rapid și sigur la sistemele de alarmă inteligente, analiza consumului de energie, tendințe și planuri de întreținere preventivă. Conectivitatea încorporată în cloud permite utilizatorilor să fie permanent informați despre distribuția electrică, precum și despre pierderile de tensiune, dacă este cazul. Acest lucru maximizează eficiența și disponibilitatea energiei, creând în același timp baza pentru inovațiile viitoare.

Printre cele mai importante beneficii ale acestei game se regăsesc:

- Integrarea ușoară a senzorilor – wireless.

- Senzorul PowerLogic HeatTag – un produs nou, conceput pentru prevenirea supraîncălzirii în tablourile de distribuție. Utilizează tehnologia proactivă de detectare a încălzirii pentru a reduce semnificativ riscurile cauzate de supraîncălzire. Acesta pune la dispoziția utilizatorului date precise, în timp real, despre energie, curenți, putere și tensiune.
- Noul întrerupător de circuit ComPacT NSX îmbunătățește experiența clienților prin conectivitate eficientă și interfața intuitivă.
- Contactul auxiliar wireless, Acti9 AFDD Connect este cea mai avansată protecție disponibilă cu funcția all-in-one care oferă conectivitate și diagnosticare rapidă.

De asemenea, design-ul modern permite utilizarea gamei în medii dificile, astfel încât utilizatorii să beneficieze de o experiență optimă, asigurând, în același

timp, reducerea semnificativă a amprentei tablourilor de distribuție de joasă tensiune, datorită barei colectoare Linergy LGYE 6300.

„Siguranța tablourilor electrice este unul dintre cele mai importante aspecte pe care le analizăm atunci când realizăm noi inovații în domeniu”, spune Lucian Enaru, Country General Manager, la Schneider Electric. „Această nouă gamă oferă caracteristici electrice, mecanice și digitale la cel mai înalt nivel, în conformitate cu obiectivele noastre în materie de siguranță în utilizare, dar și de sustenabilitate.”

Tablourile de distribuție PrismaSeT respectă cerințele standardelor IEC 61439-1&2 și garantează siguranța și fiabilitatea instalațiilor.

Produsele din gama PrismaSeT S au fost integrate în instrumentele digitale de configurare EcoStruxure Power Build și EcoStruxure Power Design, dezvoltate de Schneider Electric pentru a ușura ofertarea și proiectarea instalațiilor electrice.



Ați decis să vă transferați activitatea în cloud? Trei lucruri la care să fiți atenți

Cloud computing-ul a schimbat pentru totdeauna modul în care își desfășoară activitatea companiile. Acesta a făcut ca datele să fie mai mobile, a simplificat scalarea și a permis întreprinderilor o colaborare mai intensă între echipe, de oriunde din lume.

Trecerea unei afaceri în cloud implică, însă, o expertiză specifică. M247, unul dintre principalii furnizori de soluții în domeniu, recomandă

companiilor să acorde o atenție deosebită față de trei indicatori: securitatea, eficiența și obținerea celui mai bun cost în cadrul întregului proces. M247 a lansat în 2022 propria soluție de cloud public și oferă acum pentru clienții din România atât soluții de cloud public, cât și privat sau hibrid, pentru a permite unui număr cât mai mare de organizații gestionarea datelor la cel mai înalt nivel de securitate și flexibilitate, la costuri accesibile. Gestionarea datelor prin servicii externe de cloud este ideală pentru organizațiile în dezvoltare.

Experții M247 recomandă companiilor acordarea unei importanțe deosebite procesului de migrare în cloud. În alegerea furnizorului, trei aspecte sunt esențiale.

1. Securitatea

Pe măsură ce atacurile cibernetice au devenit din ce în ce mai sofisticate, securitatea în cloud a rămas o preocupare majoră pentru întreprinderile care își mută activitatea și aplicațiile în cloud.

Avantajul furnizorilor de cloud este acela că au deja dezvoltate planuri și soluții de securitate centralizate, pentru backup și stocarea datelor. Mediul cloud este o soluție mai sigură comparativ cu soluțiile pentru gestionarea datelor în locația clientului. Procesul de trecere a datelor în

cloud, însă, trebuie să respecte cele mai înalte standarde în domeniu.

„Migrarea securizată a aplicațiilor și datelor companiei constituie o provocare pentru orice afacere. Metodele tradiționale pot dura zile sau săptămâni pentru a fi implementate și nu sunt scutite de riscuri. Noi putem reduce aceste riscuri la minimum și putem elimina inconvenientele din timpul procesului”, spune Bogdan Gavriluță, Head of International Sales M247 Europe. Soluțiile dezvoltate de M247 elimină timpii morți sau nevoia de întrerupere a serviciilor, datorită investițiilor realizate pentru eficientizarea rețelei globale și integrarea cloud. De asemenea, M247 oferă companiilor partenerie instrumente pentru efectuarea de teste de pre-migrare și recuperare a datelor printr-un singur click.

În plus, cloud-ul public de la M247 este conceput pe baza unei infrastructuri hiperconvergente, tehnologii și procesoare avansate, precum și disponibilitate ridicată.

Soluția permite stocarea datelor prin politici de securitate și protecție completă, astfel încât membrii companiilor pot lucra de oriunde, cu acces nelimitat la datele și aplicațiile stocate, într-un mediu bazat pe securitate sporită și conexiune de tip VPN.

2. Eficiența

Experții în cloud din cadrul M247 sunt alături de beneficiarii soluțiilor oferite, în fiecare etapă a colaborării. Pentru un plus de eficiență în etapa de migrare a

aplicațiilor și datelor, compania oferă un workshop care permite înțelegerea infrastructurii, provocările și obiectivele trecerii la cloud, aplicate pentru fiecare client. Aceasta este urmată de o evaluare aprofundată a infrastructurii, proces în care sunt utilizate instrumente software pentru analiza sarcinilor de lucru actuale. Evaluarea permite configurarea modului în care vor arăta aplicațiile afacerii după mutarea în cloud.

Pentru un furnizor de soluții cloud eficientizarea rămâne un obiectiv cheie pe tot parcursul colaborării. În acest sens, se remarcă nevoia unei bune comunicări, pentru identificarea nevoilor și provocărilor punctuale cu care se confruntă o companie de-a lungul timpului.

Produsele și soluțiile recomandate de experții tehnici trebuie adaptate și personalizate constant, prin servicii de monitorizare și gestionare proactivă.

3. Optimizarea costurilor

Mutarea datelor în cloud contribuie la diminuarea costurilor cu energia, reduce nevoia de spațiu prin externalizarea serverelor și eficientizează investițiile în infrastructura ITC. M247 investește în dotarea cu echipamente de top pentru a obține un consum energetic minim, cele două centre de date din București fiind încadrate la categoria Green Data Center.

Experții M247 identifică și oferă recomandări cu privire la modul de

optimizare a serviciului cloud pentru a obține cei mai buni parametri în ceea ce privește performanța, cheltuielile, soluțiile de securitate și conformitatea cu standardele și cerințele specifice industriei.

Echipa locală analizează serviciile cloud

oferite pentru a monitoriza anumite sarcini de lucru sub/supradimensionate, verificând dacă scalarea este configurată corect și dacă sunt implementate limite.

Se asigură, astfel, o analiză constantă pentru a monitoriza sarcinile de lucru supradimensionate, utilizarea corectă a

conturilor de stocare, strategia optimă de licențiere.

În plus, beneficiarilor li se oferă în permanență recomandări pentru a lua în calcul metode alternative de implementare în vederea reducerii costurilor.



M247 EUROPE ESTE UN FURNIZOR GLOBAL DE SOLUȚII TEHNOLOGICE PENTRU COMPANII, CU SEDIUL CENTRAL ÎN BUCUREȘTI. COMPANIA ARE O EXPERIENȚĂ DE PESTE 20 DE ANI, SUSȚINÂND DEZVOLTAREA COMPANIILOR ȘI INSTITUȚIILOR PUBLICE PRIN SERVICII DE CONECTIVITATE, CLOUD, HOSTING ȘI SECURITATE CIBERNETICĂ, INCLUSIV BACKUP DATE ȘI DISASTER RECOVERY.

M247 EUROPE DEȚINE ÎN ROMÂNIA DOUĂ CENTRE MODERNE DE DATE. LA NIVEL GLOBAL COMPANIA OPEREAZĂ UNA DINTRE CELE MAI EXTINSE REȚELE, FIIND CONECTATĂ LA CELE MAI IMPORTANTE PUNCTE DE INTERNET EXCHANGE DIN LUME, CU ACCES LA PESTE 50 CENTRE DE DATE.

SERVICIILE DE MIGRARE ÎN CLOUD OFERITE DE M247 CLIEȚILOR DIN ROMÂNIA ÎI AJUTĂ SĂ ÎȘI ÎNȚELEAGĂ NEVOILE SPECIFICE, SĂ ALEAGĂ PRODUSUL POTRIVIT ȘI SĂ PLANIFICE TRANSFERUL ÎN SIGURANȚĂ, CU ÎNTRERUPERI MINIME ALE ACTIVITĂȚII.

Importanța securității pentru edge computing



Allied Telesis, important furnizor de soluții inteligente de networking, subliniază importanța securității pentru actualele rețele de date, dominate de tehnologia edge computing.

Așa cum implică și numele, edge computing folosește dispozitive specializate de procesare date la nivelul de acces al rețelei, pentru a procesa date în timp real. Datorită creșterii exponențiale Internet of Things (IoT), edge computing a devenit o tehnologie critică pentru multe domenii și aplicații. Edge computing ia date de la dispozitivele endpoint apropiate, le analizează folosind procese de machine learning și trece la acțiune pe baza acestei analize. Tehnologia reprezintă o alternativă la trimiterea datelor către servere în cloud sau on-premises pentru procesare.

Edge computing furnizează beneficii precum viteză mai mare, securitate și protecție a confidențialității datelor, costuri operaționale mai mici și scalabilitate mai mare. Pe de altă parte,

edge computing introduce noi suprafețe de atac și poate adânci vulnerabilitatea unei rețele față de amenințări.

Sigur, edge computing poate îmbunătăți securitatea. Datele sunt păstrate aproape de marginea unui ecosistem conectat și departe de serverele centralizate. Și chiar dacă infractorii pot compromite dispozitivele edge ca să fure datele din ele, acestea stochează de obicei doar seturi limitate de date și adesea incomplete. În același timp, însă, firmele tind să combine date din serverele centralizate cu date din alte locații, creând ansambluri mari de date care sunt tentante pentru infractori.

Ca atare, Allied Telesis spune că firmele care dispun de resurse dincolo de granițele centrelor de date centralizate ar trebui să ia în considerare securitatea edge ca să protejeze aplicațiile și

utilizatorii la marginea rețelei. Prin folosirea unei astfel de securități, o firmă poate direcționa în siguranță traficul către cele mai apropiate puncte de acces în loc să îl transfere către o rețea WAN pentru a fi ferită de pericolele conectivității legate de internet.

Cum dispozitivele edge pot lua practic orice formă (senzori IoT, camere de securitate, dispozitive BYOD etc), securitatea edge trebuie să protejeze punctele de acces de oriunde. Primele forme de securitate adge foloseau adesea conexiuni VPN pentru a securiza marginea rețelei, însă acestea erau dificil de instalat și întreținut de personalul IT al firmei.

În schimb, firmele ar trebui să ia în considerare o abordare de tip "single-pane-of-glass" pentru securitatea edge, cu ajutorul căreia se poate gestiona și monitoriza fiecare dispozitiv. O astfel de abordare utilizează autentificarea continuă și automată a utilizatorului și politici de control acces care asigură faptul că doar utilizatorii autorizați pot accesa datele firmei.

În acest sens, Allied Telesis propune rețelele cu auto-apărare, care furnizează răspuns automat la amenințări, prin care se izolează imediat amenințările potențiale, reducând riscul de eroare umană în timpul unui atac. În plus, dispozitivele suspecte sunt automat izolate de rețea ca să aștepte remediarea, permițând altor dispozitive să opereze normal. În combinație cu Vista Manager, tabloul de tip single-pane-of-glass pentru întreaga rețea, SDN de la Allied Telesis oferă vizibilitate completă asupra statusului rețelei din punct de vedere al amenințării și control al tuturor dispozitivelor endpoint.

Aplicațiile business în Azure

Azure este cloud-ul public pentru rularea aplicațiilor dumneavoastră de afaceri ce oferă, la scară globală, coerență și integrare perfectă cu mediile locale.

Aplicațiile Azure sunt multiple, însă ne vom concentra pe detalierea câtorva beneficii ale Azure și ale aplicațiilor folosite în business-ul fiecăruia dintre noi.

Migrarea în cloud – o tranziție sigură

Azure este construit pe aceleași tehnologii în care dumneavoastră aveți deja încredere: Windows Server, SQL Server, Active Directory, Hyper-V și multe altele. Acestea construiesc un mediu consistent, familiar și stabil. Vă puteți muta mașinile virtuale între on-prem și cloud de câte ori vă impun nevoile afacerii, fără a fi nevoie de modificări suplimentare. Astfel, vă protejați aplicațiile esențiale pentru afaceri cu backup-uri gestionate în cloud și beneficiați de recuperare în caz de dezastru ca serviciu încorporat. Pentru aplicațiile care acoperă local și Azure, profitați de ExpressRoute pentru o conexiune privată, rapidă și fiabilă.

Performanță mărită

Cu performanțe de calcul și stocare de neegalat, Azure este locul unde vă puteți rula sarcinile de lucru solicitante. Mașinile virtuale din seria G și >80.000 de IOP-uri de performanță Premium Storage oferă o combinație puternică pentru sarcinile dvs. de lucru mari de date, inclusiv SQL Server, Synapse Analytics, baze de date Oracle, baze de date NoSQL și SAP SD Standard Application. Mașinile virtuale Azure G și D rulează pe cea mai recentă tehnologie cloud Intel, care sunt proiectate cu cele mai recente procesoare Intel Xeon. Pentru dvs., asta înseamnă performanță și fiabilitate record, care vă pot gestiona datele și aplicațiile intensive de calcul.

Mediile complexe sunt simplificate

Nu trebuie să fiți un expert în configurarea, implementarea și întreținerea aplicațiilor dvs. de afaceri, pentru că suntem aici pentru a vă ajuta. Alegeți dintr-un număr tot mai mare de șabloane prestabilite pentru a începe imediat. Aceste șabloane se bazează pe configurații testate și vă ajută să configurați cu ușurință medii complexe pentru aplicații, inclusiv SharePoint și Dynamics AX.

Gestionarea rapidă a licențelor Microsoft

Oferim o lume hibridă pentru că asta doriți. Ați cerut posibilitatea de a muta licențele Windows Server și Windows existente în Azure, așa cum puteți cu alte produse Microsoft populare, cum ar fi SQL Server și SharePoint. Și suntem încântați să spunem că facem acest lucru posibil. De ce este importantă adopția de Cloud? Sunt sigur că, mai ales de când traversăm această perioadă care ne-a forțat să îmbrățișăm lucrul remote, ați tot auzit de Digital Transformation.

Practic, vorbim despre o necesitate de schimbare în cadrul companiilor în care lucrăm și, de asemenea, de o schimbare a noastră ca persoane, astfel încât să putem să ne asigurăm succesul într-un prezent și viitor orientate către modernizare prin tehnologie. Dar despre ce tip de schimbare vorbim? Schimbarea este grea, mai ales pentru că afectează oamenii, nu doar procesul.

Pentru majoritatea persoanelor schimbarea este dificilă, mai ales pe plan tehnologic, deoarece lucrurile în domeniul IT încep să avanseze cu pași din ce în ce mai rapizi. Partea bună este că putem începe procesul de schimbare pas cu pas, iar primul pas este să ne angajăm că dorim să ne schimbăm. Fie că ne dorim să evoluăm astfel încât să facem față cererii din piață sau vrem să facem față competiției de pe plan local sau din extern, schimbarea este inevitabilă.

Contactează experții Crayon și ei îți vor oferi un DEMO în care să descoperi beneficiile și funcționalitățile aplicațiilor Azure de business.



Cu Azure, crești puterea aplicațiilor de business.

Începe astăzi.



Microsoft Partner Azure Expert MSP

Curățenia de primăvară în informații critice de business: importanță, proces, soluții data center

Ca să ai informații critice de business lună și bec, trebuie să începi treaba

Să ai informații critice de business dezordonate nu este diferită de o casă în care n-ai mai făcut curățenie de ceva vreme: îți e greu să-ți găsești lucrurile (elementele de care ai nevoie), este foarte ușor să rătăcești ceva dacă nu ești atent și cu cât dezordinea este mai mare cu atât îți va fi mai dificil să te motivezi să te-apuci de treabă. E chiar posibil să amâni treaba o perioadă, însă mai devreme sau mai târziu te vei lovi de toate lucrurile împrăștiate.

Dacă te gândești să-ți muti informațiile critice în cloud, într-un data center, atunci curățenia nu ar mai trebui să sufere amânarea. Mereu le recomandăm clienților noștri să facă asta înainte de migrarea datelor pentru a-și eficientiza procesul și a-și optimiza costurile.

Curăță acum, mută mai puțin mai târziu

De ce este atât de important să cureți datele înainte de migrare? Curățarea datelor te va ajuta să optimizezi migrarea prin:

- Simplificarea procesului
- Eliminarea datelor dublate
- Reducerea volumului de date
- Identificarea aplicațiilor/conturilor de care este posibil să nu mai ai nevoie.

Acum este momentul să-ți evaluezi informațiile critice pentru a putea identifica ce trebuie păstrat, arhivat, șters, organizat. Cu cât vei migra mai multe date, cu atât vei avea parte de un proces mai lung și mai complex, lucru care ar putea să-ți afecteze performanța în cloud mai târziu.

Unificarea tuturor datelor companiei tale într-o bază de date centralizată și optimizarea costurilor se numără printre multe dintre beneficiile pe care business-

urile le caută prin implementarea și migrarea datelor. Cu toate acestea, mulți manageri și directori executivi abordează acest subiect cu anxietate din cauza timpului pentru a face asta. Dar știi care este cauza principală pentru acest lucru? Datele vechi, tehnologiile învechite, sau nenumăratele formate, scheme și sisteme în care sunt păstrate datele înainte de migrare. Pentru a preveni erorile și frustrările clienților sau angajaților, ai nevoie de date care să fie la zi, corecte și relevante.

De unde să începi curățenia de primăvară? Sortează, completează, corectează.

Ca în orice zi de curățenie obișnuită, trebuie să începi prin sortarea lucrurilor. E util? Păstrezi. Nu mai e util? Donezi (sau elimini, în cazul datelor). Mai apoi, aranjezi totul la loc (completând informațiile lipsă) iar la final, încerci să menții curățenia pe termen lung. Cum faci toate acestea concret, îți vom explica în continuare:

1. Pune lucrurile în ordine și corectează erorile

Erorile umane cauzează 82% din scurgerile de date. Din cauza că multe date se introduc manual, greșelile de scriere, prescurtările sau punctuația sunt câteva dintre situațiile care duc la apariția erorilor. Îți sugerăm să-ți analizezi categoriile și să-ți sortezi datele într-o modalitate clară și ușor de înțeles, astfel încât orice angajat al companiei să înțeleagă unde ar trebui să adauge un contact atunci când vrea să facă asta.

2. Asigură-te că totul este la locul lui și adaugă datele lipsă

Când ai o bază de date, informațiile lipsă

sunt inevitabile. Dacă contactele au prea multe informații lipsă, este posibil să nu mai fie un contact valoros. Acum, este la latitudinea ta dacă alegi să completezi datele lipsă sau să elimini contactele care nu sunt complete.

3. Păstrează curățenia pe termen lung și standardizează-ți datele

Eforturile de curățenie în informațiile critice



vor fi inutile pe termen lung dacă nu creezi o procedură de standardizare a introducerii datelor. Gândește-te care dintre echipele tale lucrează cu acele date și organizează workshop-uri interne pentru a te asigura că angajații știu cum să introducă datele corect sau să verifice dacă există duplicate înainte de a crea contacte noi.

Poate e momentul să-ți muți informațiile critice într-un centru de date în cloud. Trecând prin tot acest proces, ți-a trecut prin minte să te muți? Tot haosul acesta poate fi dificil de gestionat, îți e greu să faci backup și să ții pasul cu spațiul de stocare de care ai nevoie. Din 2022, peste 60% dintre datele corporative sunt stocate în cloud, conform Statista. Migrarea bazei

de date în cloud îți va reduce nevoia de personal intern care să se ocupe de securitate, backup și multe alte procese esențiale atunci când gestionezi un volum mare de date. Cu trecerea timpului, să alegi o găzduire într-un centru de date te va ajuta să menții costuri mai mici, menținând o flexibilitate crescută.

Opțiunea de **data center outsourcing** este preferată de companii în special pentru siguranța recuperării datelor în caz de dezastru. Dacă pierzi ceva, ți-ai dori mult să-l găsești, dar dacă nu ai un backup în cloud este foarte posibil să nu mai poți să recuperezi nimic. Când alegi să-ți externalizezi datele într-un data center, poți să fii sigur și să rămâi liniștit, căci

datele tale sunt pe mâini sigure.

Vrei să-ți muți grijile-n cloud? Alege să-ți migrezi datele într-un data center!

De peste 14 ani, HyperCubic este un partener strategic pentru peste 100 de business-uri de toate dimensiunile. Oferim o gamă completă de servicii IT gestionate în cloud: IaaS (infrastructure as a service și propriul data center), BaaS și BCDR (Backup as a service și Business Continuity & Disaster Recovery), securitate cibernetică (Firewall as a Service) și ITSM (IT Services Management level 1, 2, 3 și 4).

Dacă dorești să-ți accelerezi transformarea digitală și să-ți dezvolti afacerea în ritmul tău, ne găsești pe **www.hypercubic.ro**.

Curatenia de primavara in informatii critice de business: importanta, proces, solutii data center



HyperCubic[®]
IT Solutions

Acces din cloud, date hardware și analize precise -Tendențele în aplicațiile software de management video pentru 2023

Numai în Statele Unite, piața de securitate video va ajunge până în 2026 la peste 21 de mii de miliarde de dolari – acest lucru arată creșterea industriei. Utilizarea celor mai noi tehnologii ne permite să proiectăm soluții de securitate din ce în ce mai precise, inclusiv în domeniul aplicațiilor de management video. În acest an, piața VMS va fi dominată de soluțiile cloud și de tehnologiile cu analiză integrată, precum și de utilizarea completă a datelor.



Prima utilizare a unui sistem CCTV în spațiul public a avut loc în orașul Olean, New York, în 1968. Au trecut peste 50 de ani de atunci, iar imaginea, care era cândva neagră, gri și albă, de o calitate foarte slabă, arată astăzi complet diferit. Adevărata schimbare a fost adusă de capacitatea de a înregistra și stoca materiale, ceea ce a dus la boom-ul soluțiilor CCTV în anii 1980. Odată cu dezvoltarea analizei de date, s-a format VMS (Video Management Software), care constă nu numai în monitorizarea activă, ci și în colectarea și analizarea imaginilor, creând noi posibilități în domeniul supravegherii video. Astăzi, soluții tehnologice din ce în ce mai noi permit colectarea de tot mai multe informații în supravegherea video. Sistemele de inteligență artificială pot recunoaște persoane și vehicule, pot declanșa alarme

pe baza senzorilor de temperatură sau de sunet și pot oferi o cunoaștere excelentă a situației - chiar și în întuneric complet. Anul 2023 a avut un început foarte promițător în ceea ce privește soluțiile inteligente. La sfârșitul lunii ianuarie, la ambasada Danemarcei din Varșovia, Milestone Kite a avut premiera poloneză, unde experții din industrie au vorbit despre tendințele pieței în ceea ce privește securitatea video și beneficiile trecerii la cloud.

Și pentru un VMS Cloudul oferă scalabilitate, adaptabilitate și eficiență din punct de vedere al costurilor

Soluțiile cloud, în general, devin din ce în ce mai populare în aproape toate industriile. Gartner raportează că, până în 2025, întreprinderile vor alocă o mai mare parte din bugetele lor pentru cloud decât pentru soluțiile IT tradiționale. Iar potrivit

GlobalData, până la sfârșitul anului 2023, tehnologia cloud va valora peste 734 de mii de miliarde de dolari. Această tendință nu putea omite piața de securitate - VSaaS (Video Surveillance as a Service) permite conectarea directă la sistemul de supraveghere video de oriunde din lume, folosind tehnologii disponibile pe scară largă, cum ar fi un smartphone. Soluțiile de acest tip sunt rapide, convenabile și adaptate la nevoile reale ale clientului. "În special pentru întreprinderile mici și mijlocii, este important să poți extinde cu ușurință sistemul de securitate pe măsură ce compania crește", spune Borislava Kenarova de la Milestone. "Acest lucru este posibil datorită soluțiilor VSaaS, cum ar fi soluția noastră Milestone Kite. Datorită faptului că este bazată pe cloud, este scalabilă și se poate adapta pentru a se potrivi în multe tipuri de instalări și pentru a evolua pe măsură ce nevoile unei organizații se schimbă. Poate răspunde la creșterile și descreșterile de pe piață și se poate dovedi mai rentabilă, ceea ce este esențial având în vedere incertitudinea economică actuală." - explică Borislava Kenarova, director regional de vânzări pentru Europa de Est la Milestone Systems. Soluțiile cloud reprezintă una dintre cele mai mari tendințe din industrie, iar trecerea supravegherii video în cloud are multe beneficii pentru utilizatori. Unul este posibilitatea de a crește cu ușurință

capacitatea sistemelor de supraveghere - de exemplu, dacă o organizație are nevoie să își extindă capacitatea de analiză, puterea de calcul și spațiul de stocare necesare – toate acestea pot fi furnizate în cloud în câteva minute. Mai mult, pot fi instalate și configurate noi camere fără a fi nevoie să se achiziționeze servere suplimentare și alte infrastructuri fizice. Unul dintre avantajele este și accesul de la distanță, care permite organizațiilor să răspundă rapid la orice alarmă sau neregulă. Cu ajutorul cloud computing, personalul de supraveghere poate accesa de la distanță înregistrările video prin intermediul oricărui dispozitiv sau browser. Soluțiile bazate pe cloud, cum ar fi Milestone Kite, permit mentenanța mai ușoară. Actualizările pot fi realizate de la distanță și trimise automat sistemului la un moment prestabilit pentru a evita întreruperile în timpul orelor de funcționare – toate acestea fără a fi nevoie de vizite la fața locului. Mai mult, toate fișierele pot fi stocate în cloud, în configurații redundante de top, ceea ce înseamnă că, chiar dacă serverele companiei sunt avariate, toate înregistrările rămân în siguranță, operațiunile vor continua, iar datele pot fi restaurate dintr-o altă sursă. Nu în ultimul rând, soluțiile cloud se pot dovedi a fi mai rentabile. Deoarece sunt disponibile într-un model "as a service", organizațiile plătesc doar pentru ceea ce folosesc și au nevoie în acel moment. Eficiența costurilor se realizează, de asemenea, datorită reducerii timpilor de nefuncționare și a complexității întreținerii, precum și datorită costurilor necesare de capital, care sunt inițial mai mici. Toate acestea fac ca VSaaS să fie potrivit pentru multe sectoare, cum ar fi: educația, retailul și întreprinderile.

Cunoașterea care schimbă perspective

Importanța datelor nu poate fi supraestimată în prezent. Sistemele

moderne de supraveghere video sunt capabile să recunoască fețele sau numerele de înmatriculare, iar acum au capacitatea de a le urmări, menținând focalizarea și cartografiind traseul urmat de țintele marcate. Această soluție facilitează foarte mult munca persoanelor care supraveghează sistemul de securitate. În loc să caute prin ore întregi de filmări de la toate camerele, aceștia se pot baza pe un sistem care selectează fragmentele video adecvate, prezentând întregul istoric al intruziunii cu focalizarea corespunzătoare. Analiza datelor poate fi utilă și pentru planificatorii urbani. Monitorizarea traficului 24 de ore din 24 și 7 zile din 7 și analiza informațiilor relevante facilitează luarea unei decizii privind, de exemplu, schimbarea sistemului de semaforizare sau marcarea unei treceri de pietoni suplimentare. Datorită vitezei de operare, analiza computerizată a datelor devine un standard care extinde capacitățile sistemelor de monitorizare, măbind gama de utilitate a camerelor.

Soluțiile inteligente orientate pe date

Inteligența artificială a dovedit adesea că poate face multe. O analiză atentă a datelor conduce la decizii înțelepte care pot fi luate de sistem în locul operatorului. Camerele de termoviziune care detectează depășirea unei anumite temperaturi, pot declanșa alarma în mod independent și pot notifica serviciile corespunzătoare. Datorită scurtării traseului informațional (fără a fi nevoie de acceptarea de către operator), timpul de răspuns este mult mai rapid, ceea ce se traduce direct în siguranță. Acest tip de soluție poate fi utilizat, de asemenea, pentru a menține confidențialitatea în spitale sau cămine de bătrâni, unde este necesară monitorizarea continuă a pacienților. Analiza video și inteligența artificială care utilizează datele colectate pot notifica asistenta medicală atunci

când sunt detectate comportamente neobișnuite, cum ar fi statul întins pe podea sau convulsii. Datorită acestei soluții, operatorii nu trebuie să se uite în permanență la imagine, în timp ce persoana monitorizată poate experimenta mai multă intimitate, știind că nimeni nu o urmărește. Un exemplu perfect de abordare bazată pe date este Milestone XProtect, care poate fi configurat și scalat în funcție de nevoile foarte specifice ale fiecărei organizații. Este o soluție la fața locului, în care toate datele sunt stocate într-un sistem închis, ceea ce creează o alternativă excelentă la cloud, în special în industriile foarte reglementate care necesită mai mult control și supraveghere, iar datele sunt stocate la fața locului, pe echipamentele companiei. Fiind un software cu platformă deschisă, asigură, de asemenea, posibilități largi de integrare. Cu cinci variante, de la Essential+ la Corporate, XProtect permite oricărei organizații să își dezvolte cu ușurință sistemele de supraveghere video - actualizările și noile funcționalități pot fi adăugate pe măsură ce va crește afacerea. "Indiferent de tendințele de pe piață, nu există o singură soluție potrivită care să funcționeze la fel de bine în fiecare organizație. Pentru unele companii, cea mai bună soluție va fi un cloud simplu și scalabil, pentru altele - sistemele on-premise sunt calea de urmat. Abordările hibride devin, de asemenea, tot mai frecvente, cu soluții cloud și soluții on-premise care se suprapun. Prin urmare, sistemele de supraveghere trebuie să fie adaptate la nevoile individuale și la obiectivele finale, după o analiză amănunțită a locațiilor, a numărului de camere și, de exemplu, a cerințelor de flexibilitate ale companiei" - spune Borislava Kenarova de la Milestone Systems.

3 aspecte importante la migrarea în cloud

Partenerii sau concurenții companiei tale “se mută în Cloud”? Ai citit despre relația strânsă între transformarea digitală și Cloud computing și îți pui problema să faceți și voi acest pas?

Iată mai jos 3 motive pe care noi le găsim relevante pentru migrarea în Cloud a magazinelor online, a companiilor care lucrează cu volume mari de date și nu doar a lor.

Costul!

Avansul tehnologic accelerat ai cărui martori suntem în ultimele decenii ajută lumea de business în mai multe feluri. Primul dintre ele răspunde unei foarte vechi griji a tuturor antreprenorilor și managerilor: reducerea costurilor. Chiar dacă pentru businessul tău accesul la echipamente IT de înaltă clasă este mai puțin scump decât acum 10 ani, costul la care ajungeți ca să aveți propria infrastructură IT fizică este una dintre cifrele mari ale bugetului vostru lunar... Migrarea în Cloud îți poate aduce o scădere a acestui cost, odată cu trecerea la un nivel superior de calitate a resurselor. Veți folosi cele mai moderne tehnologii, în configurația ideală pentru nevoile voastre, fără să mai fiți nevoiți să investiți continuu în echipamente. Vă veți reduce costurile de resurse umane și cheltuieli de întreținere. Între 40% și 50% este reducerea de cheltuieli IT pe care o pot atinge companiile mari, conform unei estimări făcute de VMware, unul dintre partenerii serviciilor noastre de Cloud.

Cloudul este mai sigur!

Oricât de bine este gândită o infrastructură IT “on premise”, situațiile care îi testează rezistența și capacitatea de a-și reveni după probleme sau atacuri sunt pur și simplu prea multe ca să continui să mizezi pe acest tip de soluție.

Mai ales dacă activați în domeniile financiar sau de asigurări, nu vă permiteți niciun punct slab: orice problemă cu datele



clienților poate fi motiv pentru sancțiuni serioase din partea autorităților de supraveghere.

Soluția: migrarea în Cloud, adică trecerea la un sistem profesionist, gândit, implementat și supravegheat de specialiști în securitatea operațiunilor critice de business. Spre exemplu, **centrele de date GTS** sunt concepute și administrate așa încât să asigurăm clienților noștri de Cloud disponibilitate operațională de 100%. În plus, serviciile de Cloud pot veni cu monitorizare permanentă, backup automatizat și arhitectură hardware redundantă, deci mult mai puține griji pentru tine și echipa IT internă în privința siguranței și integrității datelor sensibile cu care lucați.

Ai plus de scalabilitate!

Te poți gândi la un domeniu care nu depinde aproape integral de funcționarea echipamentelor IT&C și a softurilor folosite?... Exact. Suntem în 2021 și pur și simplu nu mai putem concepe existența unui business fără servicii IT de calitate.

O situație aparte din acest punct de vedere este cea a e-commerce-ului. Magazinele online au nevoie nu doar de stabilitatea resurselor IT, ci și de scalabilitate.

O acțiune de marketing bine făcută poate aduce de la un minut la altul o creștere foarte mare a traficului pe site sau în aplicație. Soluția tradițională: o infrastructură IT locală configurată conform celor mai optimiste estimări.

Problema acestui tip de soluție: condițiile de piață sunt în continuă schimbare, așa încât estimările inițiale se pot dovedi fie prea conservatoare (și-atunci e posibil să pierzi vânzări), fie prea optimiste (și-atunci ai investit bani în resurse pe care nu le folosești...).

Migrarea în Cloud îți dă nu doar acces la echipament și tehnologie de ultimă oră, dar îți permite și să plătești doar atât cât folosești din aceste resurse. Iar asta îți dă liniștea că poți folosi la maximum fiecare șansă de creștere, făcând în același timp economii în perioadele mai puțin favorabile pentru categoria în care activezi.

UBB apelează la soluții bazate pe cloud pentru a-și consolida competențele privind educația online

Universitatea Babeș-Bolyai (UBB) își propune să promoveze și să susțină o cultură inovatoare de învățare. Pentru a-și îndeplini misiunea în lumea de astăzi, era nevoie de o nouă infrastructură digitală pentru studenți, profesori și personal.



UBB a adoptat Microsoft 365 pentru a oferi instrumente digitale unificate, ușor accesibile și mai sigure pentru comunicare, colaborare și stocare. Pentru a realiza un sistem de conectare unică pentru Microsoft 365 și platformele sale interne, UBB utilizează Microsoft Azure Active Directory.

E-mailurile UBB au fost stocate la fața locului, astfel încât personalul a avut probleme cu accesibilitatea și stocarea. Profesorii nu și-au putut accesa e-mailurile în timpul întreruperilor de curent. În plus, au fost nevoiți să ștergă în mod regulat e-mailuri vechi și să salveze atașamente pe dispozitivele lor, deoarece inbox-ul lor avea doar cinci gigaocteți de spațiu. După ce au studiat ce au implementat alte universități din întreaga lume,

reprezentanții UBB au consultat Microsoft pentru o soluție. „Microsoft ne-ar putea oferi întregul pachet cu Microsoft Teams pentru educație și Exchange prin Microsoft 365. Am putea folosi toate serviciile împreună, iar e-mailurile și fișierele noastre ar fi, de asemenea, mai sigure”, spune **Adrian Hudrea, directorul de informații al UBB.**

„Studenții noștri le cereau profesorilor platforme de e-learning, așa că universitatea a trebuit să ofere un standard, aveam nevoie de un sistem digital unificat. Ne-am uitat la ceea ce fac alte universități importante din întreaga lume și am observat că au infrastructură bazată pe cloud. Ne-am dat seama că acesta era viitorul”. Prin cloud, UBB ar putea să-și eficientizeze serviciile IT și

să creeze o experiență unificată pentru studenți și personal.

UBB a organizat sesiuni de instruire cu Microsoft și **Net Brinel**, membru al Microsoft Partner Network, pentru a-și ajuta profesorii să navigheze pe Microsoft 365. Gestionarea e-mailurilor a devenit mai puțin o problemă. „Cu Exchange, avem un sistem de e-mail centralizat, cu spațiu de stocare nelimitat. Pentru a gestiona baza noastră de date mare de e-mailuri și utilizatori, ne bazăm pe Microsoft Azure Active Directory și implementăm un sistem de conectare unică pentru Microsoft 365 și toate platformele noastre. Acest lucru va simplifica cu adevărat accesul pentru personalul nostru și studenții universitari.”, adaugă **Hudrea.**

Conectarea centralizată face, de asemenea, învățarea online practic nedureroasă. „Profesorii și studenții își folosesc adresele de e-mail pentru a se conecta la echipe pentru cursurile lor online, unde este ușor să susțineți examene sau să trimiteți fișiere. Acum avem 48.000 de conturi de e-mail active. În ultimele 30 de zile, au existat 500.000 de activități pe Microsoft Teams.”

Dar călătoria mai interesantă abia începe pentru UBB. „Am creat platforme pentru trimiteri la cursuri, urmărirea notelor, evaluări și multe altele, astfel încât să putem muta procesele offline online”, împărtășește **Hudrea.** „Când acestea sunt conectate la cloud, cu greu vom avea probleme și ne vom bucura de toate avantajele.”

Dell Technologies consolidează reziliența cibernetică cu inovații în domeniul protecției și securității datelor în multicloud

Dell PowerProtect Data Manager Appliance aduce o serie de progrese pentru protecția datelor în multicloud, care sunt simplu de utilizat. Inovația Dell în domeniul rezilienței și securității operaționale bazate pe inteligență artificială accelerează adoptarea arhitecturilor Zero Trust, ajutând la protejarea organizațiilor de amenințările tot mai serioase ale atacurilor ciberneticе.

Noua soluție contribuie la abordarea provocărilor tot mai importante cu care se confruntă organizațiile în materie de protecție a datelor. Conform studiului Dell Global Data Protection Index (GDPI) din 2022, organizațiile au înregistrat niveluri mai ridicate de dezastre naturale și moderne decât în anii precedenți, ceea ce a dus la mai multe pierderi de date, la creșterea timpului de nefuncționare și a costurilor de recuperare.

În 2022, atacurile ciberneticе au reprezentat 48% din totalul dezastrelor (în creștere de la 37% în 2021), depășind toate celelalte cauze de întrerupere a datelor. De asemenea, sondajul a arătat că 85% dintre organizațiile care utilizează mai mulți furnizori de protecție a datelor văd un beneficiu în reducerea numărului acestora. În plus, a indicat că organizațiile care utilizează un singur furnizor de protecție a datelor au suportat cu 34% mai puține costuri de recuperare în urma atacurilor ciberneticе sau a altor incidente ciberneticе decât cele care au utilizat mai mulți furnizori.

Sondajul GDPI a constatat că 91% dintre organizații cunosc sau intenționează să implementeze o arhitectură Zero Trust – un model de securitate cibernetică

care schimbă modul în care organizațiile privesc securitatea, trecând de la o abordare bazată exclusiv pe apărarea perimetrală la o strategie proactivă care permite doar traficul cunoscut și autorizat prin granițele sistemului și prin circuitele de date. Cu toate acestea, doar 23% dintre organizații implementează un model Zero Trust, iar 12% au dus acest demers la bun sfârșit. Cu caracteristici de securitate încorporate, proiectate în hardware, firmware și puncte de control al securității, abordarea holistică a Dell ajută organizațiile să realizeze arhitecturi Zero Trust pentru a consolida reziliența cibernetică și a reduce complexitatea securității.

Cea mai simplă cale spre protecția modernă a datelor

Dell continuă să ofere inovații pentru soluția sa de protecție a datelor, Dell PowerProtect Data Manager, pentru a ajuta organizațiile să își simplifice operațiunile IT și să reducă riscurile. PowerProtect Data Manager răspunde nevoii tot mai mari de reziliență cibernetică și susține principiile Zero Trust cu noi capabilități de securitate operațională integrate, cum ar fi autentificarea multifactorială, autorizarea dublă și controalele de acces bazate pe roluri.

Dell PowerProtect Data Manager Appliance oferă o cale simplă de adoptare a protecției moderne a datelor. Sistemul de debut este ideal pentru cazurile de utilizare de dimensiuni mici și medii, cu un suport care se extinde de la 12 la 96 terabytes de date.

Soluția oferă clienților:

- Arhitectură modernă, definită de software: Permite descoperirea și protecția automată a activelor și oferă protecție VMware unică pentru a asigura disponibilitatea tuturor mașinilor virtuale fără întreruperea activității.
- Soluție securizată, rezilientă din punct de vedere cibernetic: Oferă un acces mai sigur la funcțiile restricționate cu Identity and Access Management pentru a consolida reziliența cibernetică.
- Experiență de utilizare simplă și unificată: Oferă o protecție a datelor definită prin software, ceea ce face ca aceasta să fie ușor de implementat și de utilizat.

Dell extinde redresarea cibernetică pentru seifuri de cloud public rapide și ușor de implementat

PowerProtect Cyber Recovery pentru Google Cloud le permite clienților să

New PowerProtect appliances

New

PowerProtect DP series appliances

Next generation of Integrated Data Protection Appliance



PowerProtect DD series appliances

Next generation of Data Domain

Powered by Intel® Xeon® Scalable Processors

Dell Technologies

implementeze un seif cibernetic izolat în Google Cloud pentru a separa și a proteja datele în mod mai sigur în cazul unui atac cibernetic. Spre deosebire de soluțiile standard de backup bazate pe cloud, accesul la interfețele de gestionare este blocat prin controale de rețea și poate necesita acreditări de securitate separate și autentificare cu mai mulți factori pentru acces.

Organizațiile își pot folosi abonamentul Google Cloud existent pentru achiziționarea PowerProtect Cyber Recovery prin intermediul Google Cloud Marketplace, iar serviciul poate fi achiziționat direct de la Dell și de la partenerii săi.

Noua ofertă marchează cea mai recentă extindere a capacităților Dell de recuperare cibernetică pentru cloud-uri publice, după introducerea, în acest an, a Dell PowerProtect pentru Microsoft Azure și a CyberSense for Dell PowerProtect Cyber Recovery pentru AWS.

Dell APEX simplifică stocarea backup cu opțiuni flexibile de consum

Dell APEX Data Storage Services se extinde pentru a oferi o opțiune Backup Target, un spațiu de stocare backup mai sigur într-un model de consum flexibil, cu plata la utilizare. Serviciul Backup Target este ușor de adoptat de către clienți și simplifică procesul de achiziție, implementare și întreținere a stocării backup. Bazându-se pe poziția de lider a Dell în domeniul dispozitivelor de date și al protecției datelor, serviciul Backup Target ajută la reducerea amprentei de stocare a clienților și poate crește disponibilitatea datelor. Noua ofertă Dell APEX Data Storage Services Backup Target va întări încrederea din ce în ce mai mare în ofertele as-a-Service pentru a ajuta la depășirea provocărilor legate de protecția datelor. Aproape toți respondenții GDPI (99%) au identificat cel puțin o ofertă as-a-Service ca fiind o prioritate importantă pentru a sprijini depășirea provocărilor

în organizația lor. Storage as-a-Service (44%), Cyber Recovery as-a-Service (41%) și Backup as-a-Service (40%) s-au clasat pe primele trei priorități as-a-Service.

Disponibilitate

- Dell PowerProtect Data Manager Appliance este disponibil la nivel global din decembrie 2022 în peste 15 țări din America de Nord, America Latină, Europa și Asia-Pacific.
- Sistemul Dell PowerProtect Data Manager este disponibil la nivel global.
- Dell PowerProtect Cyber Recovery for Google Cloud Platform este disponibil la nivel global.
- Dell APEX Data Storage Services Backup Target este disponibil la nivel global din primul trimestru al anului 2023 în 16 țări din America de Nord, Europa și Asia-Pacific.

Sfaturi pentru directorii IT

Pe măsură ce interesul pentru edge computing crește, directorii IT ar trebui să pregătească pledoaria pentru investiții în edge, axându-se pe eficiență și luarea de decizii mai bune. Ca să aibă succes în fața consiliului de administrație, directorul IT modern trebuie să stăpânească multe abilități: tehnologice, operaționale și de afaceri. El trebuie să dovedească previziune tactică și cunoașterea industriei pentru a identifica soluțiile potrivite care să ajute la obținerea obiectivelor de transformare fixate de conducerea companiei. **de Bogdan Marchidanu**

Edge computing a ajuns treptat o tehnologie prioritară pe agenda directorilor IT. Revoluția edge computing este în plină desfășurare și schimbă felul în care firmele operează, transformând rezultatele și alimentând creșterea. În acest sens, directorii IT pot beneficia de trei elemente cheie atunci când aduc nevoia de investiții în această tehnologie în fața consiliului de administrație.

Elementul nr.1: Lămurirea conținutului edge și a beneficiilor tehnologiei. Edge computing poate fi greu de definit. Simplu spus, edge este punctul unde sunt create datele, asupra cărora trebuie acționat pentru a se obține imediat valoare esențială. Se referă la periferia unei organizații sau la exteriorul unui centru de date tipic, acolo unde

informația este colectată și consumată de oameni sau dispozitive.

Creșterea edge computing semnalează o trecere a puterii de procesare date de la centrele de date tradiționale la graniță, mult mai aproape de utilizator. Privind înainte cu câțiva ani, **Gartner** prevede că 75% din date la nivel global vor fi generate și consumate în afara mediilor de cloud public sau a centrelor de date. Organizațiile trebuie să se asigure că sunt pregătite pentru asta. Ca atare, directorii IT trebuie să fie capabili să comunice beneficiile edge computing clar și tangibil.

Elementul nr.2: Demonstrarea valorii datelor edge în luarea de decizii în timp real. În cazul edge computing, directorii IT pot acționa rapid pe baza informațiilor

relevante extrase din volumele mari de date la care au acces. Asta se întâmplă deoarece datele colectate edge nu mai sunt nevoite să parcurgă distanțe mari până la centrele de date înainte de a fi procesate, ceea ce înseamnă că dispozitivele și aplicațiile inteligente răspund aproape instantaneu. De asemenea, directorii IT pot fi mai selectivi în privința datelor colectate, reducând din costuri și necesarul de resurse, simultan cu scăderea complexității ca urmare a faptului că echipele umane și mașinile nu mai trebuie să parcurgă volume imense de date ca să obțină informații relevante.

Elementul nr.3: Demonstrarea impactului. Până în 2030, piața edge computing este așteptată să ajungă la peste 155 miliarde USD. În plus, rata anuală de creștere este așteptată să ajungă la aproape 39% în următorii opt ani. În vreme ce studiile **IDC** arată că majoritatea investițiilor edge se axează acum pe hardware (restul fiind investiții software), aceeași companie de cercetare spune că până în 2025 serviciile vor constitui 50% din toate cheltuielile edge, incluzând capacități precum platforme edge-related și software-as-a-service, conectivitate și servicii profesionale. Cea mai bună cale de a adopta edge computing va diferi de la firmă la firmă și de la industrie la industrie. Există însă o constantă. Edge computing transformă în bine rezultatele de afaceri.



Workplace Pure, platforma de servicii cloud pentru simplificarea activităților de lucru cu documentele

Konica Minolta Business Solutions România lansează pe piața locală Workplace Pure, o platformă cloud de tip Software-as-a-Service, pentru eficientizarea și simplificarea activităților de lucru cu documente din companii.



Workplace Pure oferă acces 24x7 la o platformă de servicii în cloud – servicii simple, standardizate, menite să faciliteze lucrul zilnic cu documentele. Pe lângă funcționalitățile de printare în cloud, care nu necesită o infrastructură locală, Workplace Pure permite stocarea fișierelor în cloud, descărcarea și conversia lor în Word, Excel sau PDF, precum și integrarea

cu alte platforme cloud – OneDrive, Dropbox, GoogleDrive sau SharePoint Online.

De asemenea, noua platformă include funcționalități de traducere a documentelor, disponibile pentru 24 limbi, fax și distribuire a anunțurilor interne prin afișarea acestora pe display-ul echipamentelor multifuncționale.

Totodată, Workplace Pure oferă servicii de gestiune a fluxurilor de aprobări electronice pentru documente precum facturi, cereri de achiziții sau de concediu, platforma fiind astfel ideală pentru eficientizarea și transpunerea într-un mediu digital a proceselor simple de lucru din companiile mici și medii. Platforma este actualizată permanent și respectă cele mai recente standarde de securitate și confidențialitate a datelor personale, fiind găzduită într-un centru de date din Germania, certificat ISO 27001. Utilizatorii pot avea acces la serviciile din platformă, de oriunde și utilizând orice dispozitiv: smartphone-uri, tablete, laptopuri, desktopuri sau echipamente de printare multifuncționale (MFP). Toate serviciile disponibile sunt oferite sub formă de subscripții anuale și pot fi testate gratuit pentru o perioadă de 30 de zile. În plus, Konica Minolta asigură, la cerere, asistență pentru instalare și configurare, precum și servicii de mentenanță și suport.

E.ON Energie România migrează facturarea în cloud

E.ON Energie România a marcat un pas important în strategia de Transformare Tehnologică Digitală, prin migrarea



sistemului de facturare SAP IS-U în mediul Cloud. În urma migrării s-au înregistrat îmbunătățiri pe toate ariile, de la operațiuni și conectivitate, până la securitatea sistemelor informatice.

Practic, la acest moment, 90% din sistemele informatice ale E.ON Energie România sunt în arhitectura Cloud, ceea ce oferă o serie de avantaje, precum: creșterea timpilor de disponibilitate a sistemelor informatice, conexiuni mai rapide, timpi de intervenții

reduși cu impact minim pe funcționalitățile sistemului, precum și rapiditate în dezvoltarea de soluții și servicii inovatoare, adaptate la nevoile clienților.

Nu în ultimul rând, trecerea în Cloud va duce la reducerea amprente de carbon, întrucât serverele Microsoft utilizează energie regenerabilă. Ținta grupului E.ON este atingerea unui procent de 100% energie regenerabilă până în anul 2025, asumată prin parteneriatul cu Microsoft.

O nouă soluție de identitate în cloud

RSA, unul din cele mai cunoscute nume din domeniul securității cibernetice, a anunțat recent lansarea ID Plus, o platformă de identitate în cloud care se constituie ca o soluție reală de identitate în astfel de medii.

ID Plus permite firmelor să-și mențină resursele on-premises cheie chiar în condițiile în care migrează către cloud conform unui calendar propriu.

Platforma deschisă și extensibilă permite firmelor să treacă în cloud conform nevoilor și strategiei specifice, garantează nivel de încredere de 99,95%, furnizează tablouri și raportări menite fluidizării experiențelor de administrare, stabilește un fundament zero-trust prin utilizarea autentificării multi-factor în scopul verificării utilizatorilor și simplifică experiența utilizatorilor cu ajutorul acestei autentificări și a metodologiei single sign-on în cloud.

Trecerea de la on-premises la mediul cloud hibrid nu trebuie să fie chinuitoare.

RSA lucrează împreună cu clienții pentru ușurarea acestei operațiuni prin ghidarea clienților în cursul schimbărilor de infrastructură pentru minimizarea fenomenelor disruptive și facilitarea unei experiențe fluide a utilizatorilor, precum și prin simplificarea accesului pentru forțe de muncă hibride cu ajutorul opțiunilor de autentificare fără parolă, a capabilităților de self-service și a întăririlor precum single sign-on incluse în rutina cotidiană a utilizatorului final.

Deoarece fiecare firmă trece la cloud în ritmul propriu, RSA oferă planuri cloud care furnizează soluții cuprinzătoare

hibride. Aceste oferte furnizează firmelor flexibilitatea de care au nevoie, minimizează fenomenele disruptive la nivelul utilizatorilor și reduc costurile totale de deținere a unei soluții.

Soluțiile de securitate IT, risc și conformitate RSA, Divizia de Securitate a EMC, sunt distribuite în România de compania SolviT Networks, ajutând la reușita celor mai importante organizații din lume prin rezolvarea celor mai complexe și mai sensibile provocări privind securitatea.



Cloud-ul hibrid sprijină adoptarea de tehnologii noi

Tehnologiile noi pot stimula eficiența și performanțele de afaceri. Cu toate acestea, adoptarea lor nu este întotdeauna facilă. O nouă cercetare Fujitsu arată că organizațiile cu o abordare strategică a adoptării cloud-ului hibrid pot atinge în mod accelerat obiectivele de transformare digitală.

În universul actual, aproape toate organizațiile folosesc aplicații bazate pe cloud pentru a dobândi beneficiile de scalabilitate, adaptabilitate și costuri. Cele mai multe dintre ele obțin câștiguri de pe urma investițiilor în cloud împreună cu cele în aplicațiile și infrastructura existentă- așa-numita abordare de tip "cloud hibrid".

Tehnologiile emergente devin, în context, tot mai esențiale. Cu ajutorul lor firmele pot obține maxim de profituri din oportunități noi și pot fi vigilenți împotriva amenințărilor potențiale care vin odată cu ele. Cercetarea Fujitsu arată că investițiile într-un mediu de cloud hibrid ar trebui să reprezinte primul pas către aceste oportunități. Astfel, organizațiile pot implementa instrumente avansate precum automatizarea, edge computing și inteligența artificială fără sincope și pe scară largă.

Cercetarea a identificat un grup mic de companii care și-au folosit deja infrastructurile de cloud hibrid pentru a construi reziliență și pentru a-și accelera obiectivele de transformare digitală. Fujitsu denumesc astfel de firme cu termenul de lideri în cloud hibrid, iar ele reprezintă circa 33% din mostra analizată. Liderii sunt de două ori mai încrezători decât restul că și pot folosi infrastructura hibridă ca să fructifice tehnologiile noi. Ei așează tehnologiile emergente în miezul strategiilor de cloud hibrid. 75% dintre firme spun că mediul lor de cloud



hibrid facilitează folosirea de tehnologii emergente, față de doar 38% din restul firmelor interogate – urmăritorii. Datele culese sugerează că unele tehnologii noi, precum blockchain și edge computing, sunt avansate pentru toate firmele chestionate. Însă liderii găsesc că e mai lesne să implementeze astfel de tehnologii. O asemenea ușurință se traduce în rezultate. Aproape jumătate din lideri (49%) spun că abordarea lor de tip cloud hibrid le-a întărit inovarea de produse și servicii în ultimul an, față de 39% dintre urmăritorii. Liderii sunt de două ori mai încrezători că pot moderniza aplicațiile și fluxurile de lucru pentru optimizarea performanțelor și au o încredere cu 50% mai mare decât urmăritorii în scalabilitatea infrastructurii lor. Implementat ca parte a unei strategii cuprinzătoare și coerente, mediul cloud

poate mări impactul tehnologiilor noi deoarece permite organizațiilor să personalizeze și să scaleze unelte precum AI la operațiuni existente.

Asta înseamnă că ele sunt mai susceptibile de a fi folosite de o gamă mai extinsă de echipe și de a genera mai multă valoare. În cele din urmă, indiferent că e vorba de AI, machine learning, RPA sau blockchain, tehnologia trebuie să rezolve provocările de afaceri.

Organizațiile care își folosesc mediul de cloud hibrid pentru a implementa mai eficient tehnologii noi sunt mai bine poziționate pentru a inova. Cloud-ul hibrid poate deschide ușa unor oportunități semnificative și pot ajuta firmele să-și atingă ambițiile strategice. Ca atare, firmele care vor să fructifice forța tehnologiilor emergente ar trebui să înceapă prin a investi în mediile lor cloud.

Transformarea zonelor edge cu Project Frontier Software Platform

Dell Technologies prezintă Project Frontier, care va furniza o platformă software pentru operațiuni edge, integrată cu portofoliul edge al Dell, pentru gestionarea și orchestrarea în siguranță a aplicațiilor și infrastructurii edge în implementări la scară globală.

Complexitatea operațiunilor edge – în locații de la fabrici și magazine retail până la turbine eoliene – este în creștere pe măsură ce tot mai multe organizații doresc să gestioneze și să securizeze datele la sursă, dar au un suport IT limitat pentru a face acest lucru. Conform unui sondaj IDC din 2022, aproape 42% dintre întreprinderi spun că cel mai dificil aspect al implementărilor edge este să le facă să lucreze împreună, într-o singură soluție. Având în vedere că volumul de date generate crește anual de nouă ori și că se preconizează că va ajunge la 221 exabytes până în 2062, organizațiile au nevoie de o modalitate simplă și eficientă de a gestiona și securiza ecosistemul divers de tehnologii de vârf. „Asistăm la o creștere exponențială a aplicațiilor care rulează în locații edge, ceea ce face din aceasta următoarea frontieră a transformării afacerilor – unde dispozitivele, infrastructura și datele se unesc pentru a oferi informații în timp real la scară largă”, a declarat Gil Shneerson, senior vice president of edge solutions, Dell Technologies. „Odată cu această creștere, vine și complexitatea. Nu este fezabil să avem personal IT desfășurat în fiecare locație edge. Experiența noastră de zeci de ani în domeniul edge, combinată cu noile noastre soluții, îi ajută pe clienți să își simplifice administrarea edge și să își eficientizeze datele pentru a obține informații care variază de la siguranța fabricilor până la precizia îngrijirii pacienților în spitale, oferind în același timp mai multe opțiuni în ceea ce privește modul în care își realizează tehnologiile edge și multicloud.”

Project Frontier de la Dell pentru a scala în siguranță operațiunile edge în orice variantă de utilizare

Platforma software Project Frontier pentru operațiuni edge oferă clienților:

- Alegerea aplicațiilor software, a IoT frameworks, a tehnologiilor operaționale (OT), a mediilor multicloud și a tehnologiilor viitoare susținute de un design deschis care va consolida cazurile de utilizare existente și noi.
- Protecție de securitate Zero Trust pentru toate aplicațiile edge, datele și infrastructură, de la proiectare până la implementare, susținută de un lanț de aprovizionare securizat de la un capăt la altul.
- Eficiență și fiabilitate mai mare a operațiunilor edge end-to-end, cu management centralizat, implementare zero-touch și securizată a dispozitivelor.
- Necesitate minimă de expertiză IT pe teren, cu automatizare pentru a eficientiza implementările și operațiunile edge în mii de locații edge potențiale.
- Integrarea hardware-ului de calcul și de stocare edge cu sarcinile de lucru pentru o mai mare ușurință în service și o securitate sporită.
- Servicii de planificare și asistență la nivel global în 170 de țări pentru a ajuta la proiectarea implementărilor edge și pentru a crea o foaie de parcurs pentru extinderea infrastructurii edge a clienților când apar noi cereri.

Dell plănuiește să implementeze platforma edge pentru a asigura o mai mare eficiență a liniilor sale de producție prin simplificarea

operațiunilor, prin conectarea în siguranță a datelor critice din zona de producție la infrastructura IT și prin raportarea în timp real a datelor automatizate. În plus, cu ajutorul Dell Edge Design Program, Dell colaborează cu clienții pentru a-i ajuta să proiecteze și să modeleze dezvoltarea Project Frontier pentru a răspunde nevoilor lor specifice.



„DELL TECHNOLOGIES
ȘI ATOS COLABOREAZĂ
DE MULT TIMP PENTRU A
OFERI MAI MULTĂ VALOARE
AFACERILOR, AJUTÂNDU-
LE SĂ VALORIFICE
ÎNTREGUL POTENȚIAL AL
DATELOR LOR”

a declarat Arnaud Langer, Global Edge and IoT senior product director, Atos. „Așteptăm cu nerăbdare să colaborăm la noi inovații edge care pot ajuta organizațiile să își simplifice și să își securizeze în mod semnificativ ecosistemul edge, îmbunătățind în același timp rezultatele afacerilor.”

Inovațiile din portofoliul Dell în domeniile infrastructură și utilizatori finali simplifică implementările edge

Pe măsură ce Project Frontier prinde viață,

Dell își extinde portofoliul edge actual pentru a sprijini întreprinderile să își extindă și să își gestioneze implementările edge.

• **Analiză și operațiuni edge:**

Producătorii pot elimina complexitățile și pot raționaliza modul în care implementează aplicațiile edge cu ajutorul Dell Validated Design for Manufacturing Edge. Soluția include acum noi aplicații partenere validate de Dell pentru a sprijini cazurile de utilizare avansată a zonelor edge și pentru a îmbunătăți procesele și eficiența producției, reducând în același timp deșeurile și cantitățile de materii prime folosite pentru operațiuni mai sustenabile. De exemplu, Claroty oferă detectarea amenințărilor din fabrică și o evaluare consecventă a sănătății dispozitivelor OT. Prin utilizarea tehnologiei de detectare a anomaliilor produselor, Cognex îmbunătățește calitatea producției și eficiența consumului de materiale. Telit ajută la eliminarea silozurilor de date dintre senzori și dispozitivele de automatizare. XMPPro creează gemeni digitali ai operațiunilor din fabrică pentru a-i ajuta pe producători să economisească timp și materiale în timpul procesului de funcționare a fabricii. Producătorii pot răspunde rapid la schimbările

cererii și pot activa linii de producție reconfigurabile cu ajutorul capacității private 5G de la Dell.

- **Calcul și analiză edge:** Dell PowerEdge XR4000 din familia Dell PowerEdge are dimensiunea unei cutii de pantofi. XR4000 este cu 60% mai mic decât serverele tradiționale pentru centrele de date, iar multiplele sale opțiuni de montare permit să fie instalat într-un rack, pe pereți sau pe tavan, economisind spațiu valoros pe podea. Acest server multi-node, cu șasiu 2U, poate supraviețui unor condiții imprevizibile, cum ar fi valurile de căldură sau căderile. Deși mic, XR4000 este un server de înaltă performanță capabil să susțină o gamă largă de sarcini de lucru edge. Este proiectat cu procesoare Intel® Xeon® D cu sistem multi-operare, precum și cu suport opțional pentru GPU. XR4000 este disponibil cu Dell Validated Design for Manufacturing Edge și alimentează noile Dell VxRail rugged modular nodes, oferind performanțe ridicate și scalabilitate în locații cu latență ridicată și lățime de bandă redusă.

- **Colectarea datelor edge:** Construită pentru a rezista în cele mai solicitante locații edge, tableta Dell Latitude 7230 Rugged Extreme Tablet este cea mai

ușoară și mai puternică tabletă de 12" fully-rugged din industrie. Proiectată pentru a funcționa în medii extrem de reci și calde (de la -20 F la 145 F), această tabletă este certificată pentru protecție maximă împotriva prafului, murdăriei și apei, fiind ideală pentru mediile exterioare. WiFi 6E cu suport dual-band îi oferă o conectivitate fiabilă, procesoarele Intel® Core™ de generația a 12-a vin cu performanțe puternice, iar funcțiile integrate, cum ar fi scanerul, modulele GPS și cititoarele de carduri inteligente, sporesc productivitatea pe teren. Tableta este făcută pentru a oferi vizibilitate bună în cele mai puternice și mai dure condiții de iluminare, având cea mai mare suprafață de ecran pentru o tabletă de 12" fully-rugged, la standarde militare.

Disponibilitate

- Project Frontier's edge software platform este disponibilă în 2023.
- Dell Validated Design for Manufacturing Edge enhancements este disponibil global de la începutul lui 2023.
- Dell PowerEdge XR4000, inclusiv cu opțiunea OEM personalizabil, este disponibil din decembrie 2022.
- Dell Latitude 7230 Rugged Extreme Tablets este disponibilă de la finalul lui 2022.



Practice Good Cyber Hygiene

Your guide to kicking dirty cyber hygiene habits



Elaborați și practicați o bună igienă cibernetică

Termenul de igienă cibernetică a fost adoptat și promovat pentru că utilizatorii, fie ei individuali ori membri ai organizațiilor, să înțeleagă că activitățile lor și interacțiunile din mediul cibernetic au efect asupra „sănătății” și integrității dispozitivelor, sistemelor și a datelor pe care le dețin sau le gestionează.

O igienă corectă se bazează pe un set de reguli învățate încă din copilărie și ceva care, în general, rămâne cu tine pentru tot restul vieții. Acesta implică trei principii de bază: utilizarea produselor și instrumentelor care se potrivesc nevoilor dumneavoastră de igienă, îndeplinirea corectă a acestor sarcini de igienă și stabilirea unei rutine. La fel ca igiena personală, igiena cibernetică se construiește și se menține încă din primele stadii de utilizare a dispozitivelor IT, iar respectarea acestor reguli are impact atât la nivel individual, cât și în special la cel al grupului/rețelei din care face parte utilizatorul.

ZYXEL Networks abordează proactiv securitatea cibernetică a clienților săi și include în produsele și serviciile sale elemente de securitate ce crează un cadru general pentru derularea în siguranță a activităților. Cu toate acestea, unii utilizatori consideră securitatea cibernetică ca fiind o constantă, dar experiența ne arată că acest lucru se poate schimba, pe măsură ce amenințările cibernetice continuă să evolueze. Din acest motiv, Zyxel Networks a urmărit comportamentul utilizatorilor și semnalează cele mai des întâlnite 4 obiceiuri nesănătoase de securitate cibernetică, precum și cele mai bune practici de care aveți nevoie pentru a le

elimina.

1. Nu securizați accesul la rețea

Bune practici:

- Activați autentificarea cu mai mulți factori folosind, de exemplu, coduri PIN, coduri de verificare pe mobil, identificatori biometrici și token-uri de securitate
- Configurați diferite niveluri de autorizare de acces și păstrați înregistrările de acces
- Setați limitări și controale pentru conturile cu acces privilegiat
- Utilizați credențiale temporare de securitate pentru datele critice – NU chei de acces!
- Utilizați un VPN pentru a vă masca IP-ul

atunci când navigați în rețele publice sau vă conectați la birou
Cyber Readiness Institute arată că peste 50% dintre companiile mici nu au implementat autentificarea cu mai mulți factori.

2. Lăsați atacurile de phishing să își atingă ținta

Cum să le evitați?

- Deschideți linkuri și atașamente NUMAI din surse de încredere
- Verificați îndeaproape detaliile expeditorului – de exemplu, domeniul adresei de e-mail pare legitim?
- Fiți atenți la solicitările de informații personale și la ofertele care sunt prea bune pentru a fi adevărate
- Utilizați un firewall ca scut între computer și un atacator pentru a preveni atacurile externe

Conform unor studii efectuate de Verizon, până la 90% dintre atacurile cibernetice de succes implică phishing.

3. Ignorați actualizările de software

Sfaturi pentru a evita problemele:

- Mențineți la zi actualizările tuturor programelor, firmware-ului, browserelor

și aplicațiilor

- Acceptați actualizările de îndată ce sunt disponibile
 - Activați actualizările automate, astfel încât să le puteți obține întotdeauna din sursa originală
 - Nu vă lăsați păcălit de mesaje scam care vă spun să descărcați actualizări urgente
- 31% dintre respondenții la sondaj un sondaj realizat de National Cybersecurity Alliance au afirmat că instalează „uneori, rar sau niciodată” actualizările de software.

4. Treceți cu vederea riscurile din rețelele sociale

Cum să le contracarați?

- Nu distribuiți prea mult informații personale sau de afaceri
- Nu acceptați cereri de prietenie de la persoane pe care nu le cunoașteți
- Nu folosiți pe dispozitivele de serviciu aplicațiile de rețele sociale pentru uz personal

Cyber Readiness Institute arată că 56% dintre IMM-uri văd utilizarea rețelelor sociale de către angajați ca o amenințare pentru securitatea cibernetică.

„Utilizatorii individuali și organizațiile

trebuie să fie conștiente de faptul că echipamentele de rețea includ capabilități de securitate cibernetică, însă performanțele acestora pot fi ușor anulate în cazul utilizării unor rutine nesănătoase în ceea ce privește igiena cibernetică”, a declarat Levente Cseh, Sales representative Bulgaria & Romania – ZYXEL Networks. „Suntem permanent alături de clienții noștri și le oferim consultanța și informațiile de care au nevoie pentru a evolua într-un mediu sigur. Platforma de e-learning ZYXEL Campus Academy este unul dintre canalele prin care partenerii noștri pot descoperi cum pot pune la dispoziția utilizatorilor întregul set de capabilități ale produselor noastre. Pe lângă acesta, suntem permanent deschiși dialogului cu clienții pentru a identifica potențiale vulnerabilități în rutinele lor de utilizator și de a le corecta prin măsuri practice”, a adăugat Levente Cseh.

Vă invităm să descoperiți suitele de produse și servicii ZYXEL Networks pe site-ul oficial al companiei la www.zyxel.com, precum și programul de training pentru specialiști **ZYXEL Campus Academy**.

Symantec Enterprise Cloud: o singură soluție de securitate pentru cele mai complexe nevoi

Symantec a lansat Symantec Enterprise Cloud (SEC), o soluție care adună o gamă largă de tehnologii printr-o integrare profundă la nivelul punctelor de acces, rețelei, informațiilor și produselor de securitate e-mail.

Printre avantajele de bază ale soluției se numără consolidarea. Un singur agent de intervenție pentru sistemele de acces, indiferent că e vorba de laptopuri, desktopuri, tablete, telefoane mobile, servere sau fluxuri de lucru în cloud rezolvă problema de împrăștiere a agenților, reduce complexitatea și permite managerilor să obțină o privire holistică asupra tuturor punctelor de acces. Mai mult, acest agent

este consolidat prin Cloud Secure Web Gateway pentru a asigura securitatea rețelei și a punctelor de acces aflate la distanță. Un alt avantaj este cloud-ul hibrid. Multe firme au nevoie de un centru de date, ceea ce duce la un mediu de cloud hibrid. SEC poate fi implementat ca o entitate unică în cloud și on-premises, ceea ce permite managementul unificat al ambelor medii. Nu în ultimul rând, soluția asigură protecția datelor și protecția contra amenințărilor împreună. Capabilitățile de detecție amenințări sunt alimentate de echipele Symantec precum și de Symantec Global Intelligence Network (GIN), care aplică inteligența artificială pentru a analiza permanent peste nouă PB de date.

Caracteristicile soluției includ integrare SOC, adică integrare între instrumentele de securitate și șapte centre Symantec de operațiuni de securitate, în care 500 de experți evaluează permanent informațiile legate de amenințări pentru a decela tipare de atac și a le bloca. Ele mai includ conformitate și suport pentru Secure Service Edge (SSE), o parte a arhitecturii complexe de securitate SASE, furnizate prin implementarea conceptelor precum XDR și zero-trust legate de autentificarea multi-factor și accesul prin privilegii minime. Produsele și soluțiile Symantec sunt distribuite în România de compania SolvIT Networks.

O afacere solidă

Un recent articol Forbes arată că afacerea legată de mediile cloud este una din puținele care au toate șansele să continue să se dezvolte. Iar cel mai important indicator luat de Forbes în calcul pentru o asemenea afirmație este acela că nivelul cheltuielilor generale cu mediile cloud continuă să rămână robust.

de Bogdan Marchidanu

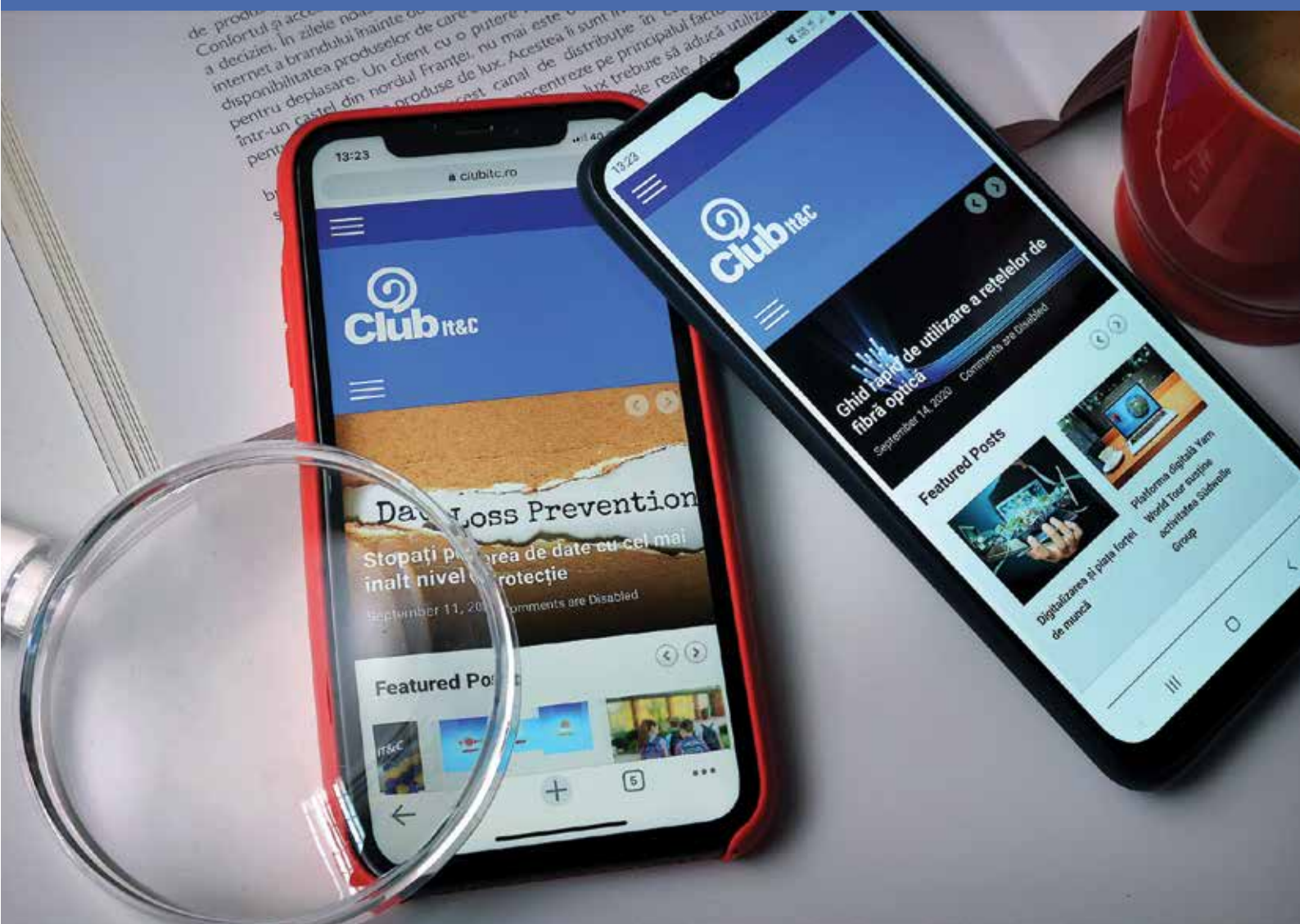
Cei mai mari trei vendori de cloud public, Amazon, Microsoft și Google, au anunțat, de pildă, creșteri trimestriale de la 28% la 42% de la an la an. Acești trei jucători de pe piață obțin aproape 200 miliarde USD în venituri anualizate. Privind imaginea de ansamblu, este limpede că piața este imensă, este încă în mare parte neatacată și are toate șansele de a rezista condițiilor economice dificile actuale.

Conform previziunilor Gartner legate de cloud-ul public la nivel mondial, cele 500 miliarde USD cheltuite cu mediile cloud în 2022 reprezintă doar aproximativ 11% din cheltuielile totale cu IT-ul. În 2023, cheltuielile cu mediile cloud sunt estimate să ajungă la aproape 600 miliarde USD, sau circa 12% din cheltuielile totale cu IT-ul. Până în 2026, acest din urmă procent este estimat să atingă 17%. Nu în ultimul rând, pe baza ritmurilor curente de creștere, Forbes se așteaptă ca serviciile

cloud să atingă în viitorul apropiat cel puțin 25% din cheltuielile totale cu IT-ul. Pe un asemenea fundal, Forbes se așteaptă, de asemenea, să existe un proces mai amplu de consolidare în rândul start-up-urilor de securitate cibernetică și de modernizare a stivelor de date existente. Toate acestea au toate șansele să transforme cheltuielile cu mediile cloud în vedeta anului 2023.



more information, better solutions



Premium content • Analysis • Trends • Studies • Business Solutions • News



www.clubitc.ro

www.clubitc.eu

Pregătit pentru provocări cu noile tehnologii

Descoperă soluțiile potrivite pentru afacerea ta.



www.vodafone.ro/business



Together we can

vodafone
business